



Ом Ки-Ён, Генеральный Консул Республики Корея в г. Иркутске

Уважаемые коллеги!

На протяжении многих лет Республика Корея и Омская область поддерживают дружеские отношения, уделяя внимание развитию сотрудничества в сфере образования, культуры и спорта, а также налаживанию деловых контактов.

Например, взаимодействие в сфере социального предпринимательства крепнет на протяжении последних лет не в последнюю очередь благодаря организации Международного форума социальных предпринимателей и инвесторов «ИННОСИБ», который проводится в Омской области.

Представители органов власти и корейские предприниматели приезжают на Форум в Омск с 2015 года. В прошлом году произошло значимое событие: состоялось подписание трёхстороннего соглашения между председателем Омского регионального отделения «Общероссийское объединение корейцев», Центром инноваций социальной сферы Омской области и генеральным директором «Babocootvillage» Мун Хюн Боном (Республика Корея).

В рамках данного соглашения стороны договорились оказывать друг другу помощь и поддержку в продвижении социального предпринимательства, укреплять культурные связи, развивать спортивные контакты между странами. В частности, благодаря соглашению в Омске был организован проект «Академия тхэквондо», который помогает привлекать юных россиян к занятию традиционным корейским видом спорта, включённым в программу Олимпийских игр.

Более того, после проведения «ИННОСИБА-2017» и до настоящего времени общение между омичами и представителями корейской стороны продолжило набирать обороты. За это время на омской земле были проведены значимые культурные мероприятия, круглые столы с представителями деловых кругов Республики Корея и даже совместная Международная российско-корейская Школа социального предпринимательства. Хочется верить, что её выпускники станут инициаторами успешных совместных социально-предпринимательских проектов, внедряемых в наших странах.

В преддверии VIII Международного форума социальных предпринимателей и инвесторов «ИННОСИБ-2018» хотелось бы пожелать всем участникам плодотворного сотрудничества и конструктивного диалога для дальнейшего улучшения делового климата между Респубикой Корея и Омской областью.

Фотолента событий резидентов

Омского кластера социальных инноваций в августе и сентябре 2018 года



Юные актёры театра «Параллельный мир» выступили перед омичами в День города!



Клуб «Учёный кот» в сентябре пригласил юных омичей на мастеркласс в настоящую пицерию.



В последний день лета в гости к ребятишкам из Центра раннего

развития - детского сада «Сказка»

В Школе комплексного творческого развития «Табия» в сентябре начался новый творческий год.



Игроки футбольной школы «Юниор» 2011 года рождения в августе сыграли в Кубке города Омска.



В гости в детский сад «Лимпопо» приезжали кукольники и показали спектакль о Винни-Пухе.



В Детском саду «Карапузик» начались новые танцевальные занятия для воспитанников.



Представители Общероссийского объединения корейцев представили танцевальный номер на празднике «Многонациональный Омск. Сердца, звучащие в унисон».



В августе в Детский центр «Наш клуб» приехал глава Омского района Геннадий Долматов. В рамках встречи обсуждены совместные планы властей и администрации центра в интересах семей района.



Транспортная компания «Аврора55» в августе провела масштабную автобусную экскурсию из Омска в Крым и обратно через значимые города России. Экспедиция успешно вернулась домой в середине сентября.



ПРЯМАЯ РЕЧЬ
Обращение Генерального
Консула Республики Корея
в г. Иркутске Ом Ки-Ён
к читателям

стр.1



ПОВЕСТКА ДНЯ Новости и анонсы резидентов кластера

стр.4



НАШ ВЗГЛЯД Корея станет ближе!

стр.6



TEMA HOMEPA

Социальное предпринимательство стало одним из значимых трендов в Омской области

стр. 10



ПЕРСОНА

менторов Омской ШСП Артемом Ткаликовым

По-настоящему качественная услуга должна стать событием в жизни клиента! Интервью с Руководителем клуба

стр. 14



ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

Резиденты кластера социальных инноваций

стр.20



РЕЗИДЕНТЫ Особым детям нужна особенная педагогика

Работе с этой категорией детей и посвятила себя Елена Толпекина, лидер ОРОО «С любовью к людям»

стр. 22



СОВМЕСТНЫЕ ПРОЕКТЫ

Витамин совместной работы

В день семьи, любви и верности в Омске прошёл «Витаминный квест»

стр. 28



ПАКЕТНЫЕ УСЛУГИ

Мобильный Айболит

Создавая успешные совместные проекты, резиденты Омского кластера социальных инноваций, учитывают мнение своих клиентов.

стр. 32

ПОВЕСТКА ДНЯ

В первое воскресенье августа жители и гости города отмечали 302-й День рождения Омска!

В дни праздников прошли сотни различных мероприятий. В частности юные актеры театра – студии «Параллельный мир» не остались в стороне! Ребята вместе с хореографами Еленой Сербиненко и Анной Лаврентьевой подготовили свой подарок городу – выступление в праздничной программе «Тысяча и одна причина улыбаться»! Яркие эмоции, красивые костюмы и притягательное выступление актеров театра не оставили равнодушным ни одного зрителя!

6 августа проект Центра «СТЕМ» «Инженерное мышление – шаг к профессии будущего», поддержанный Фондом президентских грантов, вышел на новую ступень развития

Стартовали две образовательные группы ребят по 15 человек в каждой, которые в рамках реализации проекта познакомятся с новым направлением ІОТ («Интернет вещей», инновационное направление для нашего региона).

Администрация города Омска в августе 2018 года вручила руководству футбольной школы «Юниор» благодарственное письмо за вклад в реализацию муниципальной политики в сфере физической культуры и спорта на территории города Омска.

«Мы очень благодарны, что наши старания не остаются незамеченными. Мы и в дальнейшем будем стараться развивать детский спорт и популяризировать здоровый и активный образ жизни», – отмечают в администрации «Юниора».

МЦ «Сколиоз-диагностика» и стоматологическая клиника «Роял Дент» разработали новый комплексный диагностический пакет.

Дело в том, что у людей с неправильным прикусом наблюдаются разнообразные проблемы со здоровьем. В свою очередь, нарушение осанки и искривление позвоночника может привести к неправильному развитию челюстно-лицевой системы и нарушению прикуса.

Учитывая прямую взаимосвязь состояния зубочелюстной системы и состояния позвоночника, партнёрами разработано комплексное предложение, которое включает осмотр ортодонта, панорамную рентгенографию, компьютерную оптическую топографию (определения формы позвоночника), заключение ортопеда-вертебролога. Такое сотрудничество позволит устранить не только следствие, но и причины многих нарушений здоровья.

Омичи исполнили массовый танец под руководством хореографов и учениц клуба «СпециЯ». 25 августа в третий раз состоялся народный праздник День Омича!

В программе ярких выступлений одним из главных эпизодов стал «Танец омичей». Это не новое событие: рекордный танец, собравший почти 2000 участников, состоялся в прошлом году. Но начинание так запомнилось омичам, что в нынешнем году было решено его повторить. Теперь этот флешмоб носит название «Традиционный танец омичей».

Приятно отметить, что основную танцевальную поддержку и репетицию танца на сцене проводили хореографы и ученицы клуба «СпециЯ».

Им удалось завести даже тех горожан, кто не хотел танцевать: омичи активно присоединился к флешмобу. И пусть в этом году до прошлогоднего рекорда не дотянули, но повеселились от всей души.

НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

Кинезиотейпирование на пике моды

Резиденты кластера добавили новое направление в совместную программу оздоровления детей и подростков – кинезиотейпирование.

Третий год МЦ «Сколиоз-диагностика» сотрудничает с Сибирским казачьим центром конного искусства «Атаман». Центр оздоровительной верховой езды и адаптивного конного



спорта (иппотерапия) работает с широчайшим спектром диагнозов и нарушений: ДЦП, постинсультные состояния, речевые нарушения различного характера, нарушение зрения, посттравматическая и постоперативная реабилитации, нарушения сколиотического характера, протрузии, нарушения ликвородинамических процессов и многие другие.

А началось сотрудничество с иппотерапевта, реабилитолога, инструктора по лечебной верховой езде – Марии Олеговны Шалаевой. Поначалу она лично приводила на диагностику в МЦ «Сколиоз-диагностика» своих подопечных с нарушениями опорно-двигательного аппарата. Ортопед медицинского центра и иппотерапевт «Атамана» совместно анализировали результаты компьютерной диагностики и выстраивали программу реабилитации.

На сегодняшний момент полученные результаты совместной деятельности говорят о повышении эффективности лечения при объединении усилий Медицинского Центра «Сколиоз-диагностика» и Сибирского казачьего центра конного искусства «Атаман»!

И воттеперь в спектре совместных услуг появилась новинка! Ортопед МЦ «Сколиоз-диагностика» Елена Николаевна Язова в июне 2018 года в Москве прошла курс обучения по тейпированию больных сколиозом и ДЦП.

БОЛЬШАЯ ИГРА

Родители футболистов «Юниора» сыграли в футбол



Родители юных футболистов, занимающихся в школе «Юниор», провели между собой футбольный турнир, который они назвали «Кубок СССР».

Дело в том, что команды выступали в цветах лучших клубов советской эпохи, с эмблемами команд, многие из которых памятны лишь любителям футбола с очень большим стажем. В финальных играх настоящую битву за Кубок, достойную лучших розыгрышей финалов советского времени, устроили 3 команды – «Спартак», «Торпедо» и «Заря». Последняя и завоевала главный приз. На втором месте «торпедовцы», а «спартаковцы» лишь третьи!

ЮНЫЕ ТЕАТРАЛЫ

В театре «Параллельный мир» прошёл мастер-класс

15 августа театр-студия «Параллельный мир» совместно с ООКЦ « Территория равных возможностей» провели открытый урок «Театральная пластика и работа с телесными ощущениями»» под руководством хореографа Анны Лаврентьевой.

На занятии присутствовали специалисты по работе с «особенными» детьми и родители студийцев. Ребята от 10 до 21 года показали чёткое и грамотное выполнение движений и интересных комбинаций по заданной програм-



ме. Была применена поэтапная система развития и закрепление навыков театральной пластики и мастерства, от простых форм к более сложным и их дальнейшая сборка в комбинации.

Дети были вовлечены в процесс и с удовольствием выполняли задания. В конце занятия ребята подарили гостям танец, который был приготовлен ими для площадок Дня города.

Ценность таких занятий, по мнению представителей театра, заключается в том, что во время танцевального мастер-класса происходит именно такая коррекционная работа, в которой нуждаются «особенные» дети: они учатся чувствовать ритм, темп движений, музыку. К тому же особенные дети на таком мастерклассе учились работать в команде на общий результат – для них это очень полезный и новый опыт!

МАСТЕРА УСТРАИВАТЬ ПРАЗДНИК

Центр «Подсолнухи» принял активное участие в празднике ко Дню города

На открытии выставки зеленого строительства, цветоводства и садоводства «Флора-2018», которая прошла в дни празднования дня города, свое мастерство продемонстрировали представители младшей группы танцевальной студии «Затанцуй», которые занимаются в МФДЦ «Подсолнухи».

Их яркое и зажигательное выступление было принято на «ура» всеми зрителями!

- Наши звёздочки такие упорные, подготовились всего за 5 занятий! Мы уверены, что их ждут большие танцевальные успехи



на предстоящих выступлениях! Это был отличный старт! – уверена директор центра Наталия Русина.

А уже на следующий день преподаватели Первого Семейного МФДЦ вместе с 60-ю семьями своих воспитанников устроили коллективное занятие по росписи медалей ко Дню города. Участ-



Новый детский сад «Карапузик» в Кировском округе похож на замок

Выпускница Школы социального предпринимательства и новый резидент Омского кластера социальных инноваций Елена Маркус открыла в августе 2018 года уже своё шестое частное дошкольное учреждение с вывеской «Карапузик». А первый садик успешной сети был открыт в 2013 году и по сей день работает в Советском округе города Омска.

Новый детский сад представляет собой настоящий сказочный дворец для детей. Площадь отремонтированного помещения составляет 2 047 кв. метров. Помещения игровых комнат и спален отвечают всем современным требованиям к организации детского дошкольного учреждения. Например, все комнаты оборудованы технологией «тёплый пол», что позволит сохранить в помещениях комфортную температуру, а значит даже в холодное время года меньше детей будут оставаться дома на больничном.

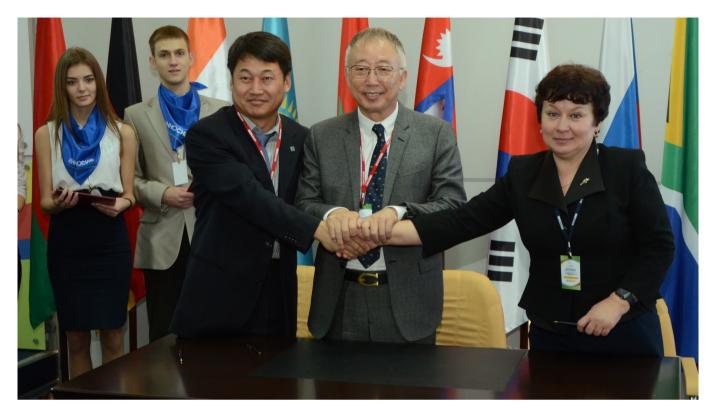
Новый «Карапузик» рассчитан на 80 юных жителей Омска. Предусмотрена работа 4-х разновозрастных групп, в том числе и ясельных: планируется открыть группы для детей от 1 года до 2-х, а также от 2-х лет до 3-х.

В новом учебном учреждении будут работать 15 опытных специалистов. Благодаря их усилиям новый детский сад сможет предложить родителям разнообразные востребованные услуги: здесь обеспечат присмотр и уход за ребёнком; полноценное дошкольное образование; будет работать как группа полного дня (с 7-30 до 19-00), так и группы неполного дня (с 7-30 до 15-00), 4-хчасового пребывания, продленного дня, а также логопедическая группа.

Плюс к этому для детей будут организованы занятия по изучению иностранных языков (английский, китайский, испанский), экскурсии, праздники, фотосессии и культурно-массовые мероприятия, в оборудованном физио-кабинете по назначению медицинских работников детям будут проводится соответствующие процедуры.

ники получили заряд положительных эмоций и оставили себе на память праздничные медали, расписанные руками своих детей.

– Первый Семейный МФДЦ «Подсолнухи» принимает участие во многих городских праздниках. Нам очень приятно и ответственно воплощать в жизнь желание наших детей и родителей участвовать в интересных и масштабных мероприятиях, – продолжает Наталия Русина.



Корея станет ближе!

Омская область и Республика Корея в сфере социального предпринимательства являются давними партнёрами. Впервые корейская делегация приехала в наш город на Международный форум социальных предпринимателей и инвесторов «ИННОСИБ» в 2015 году. И за прошедшие 3 года корейцы на омской земле стали не просто долгожданными и дорогими гостями, но и надёжными партнёрами. В 2018 году на «ИННОСИБе» у корейской стороны уже запланирована собственная площадка, на которой будут презентованы разнообразные достижения российско-корейского сотрудничества и определены планы углубления и без того дружеских и взаимовыгодных отношений.

ообще нужно сказать, что контакты с представителями Республики Корея у омских социальных предпринимателей, представителей органов власти и экспертов в сфере социального предпринимательства на протяжении текущего года не прекращались. Помимо подготовки к Форуму, омичи и корейцы обсуждали формат проведения совместной Российско-корейской школы социального предпринимательства, организовывали культурные фестивали, договаривались о совместных предпринимательских проектах и разрабатывали планы появления прямого авиарейса из Омской области в корейский Инчхон.

Непрекращающийся диалог

Одним из самых значимых событий, произошедших до начала Международного форума «ИННОСИБ» был июльский круглый стол, в рамках которого представительная делегация социальных предпринимателей Республики Корея встретилась с омскими коллегами и представителями региональной власти. Мероприятие состоялось на базе Регионального ресурсного центра для некоммерческих организаций «Шаги к успеху».

Тема встречи была подана предельно широко: «Возможности и перспективы российско-корейского сотрудничества в Омской обла-

сти». Наш регион за круглым столом представляли Денис Владимирович Кушнер, заместитель Министра экономики Омской области, Ирина Владимировна Сербина, председатель OPOO «Центр инноваций социальной сферы», Артём Валентинович Ткаликов, руководитель Клуба менторов Омской школы социального предпринимательства и директор Университетского профессионального колледжа ОмГУ им. Ф. М. Достоевского, резиденты Омского кластера социальных инноваций и социальные предприниматели Омской области, заинтересованные в выстраивании партнёрских отношений с корейскими коллегами, которые решают схожие задачи у себя на родине.



Как заметил в своём приветственном слове Денис Кушнер, у Омской области с Республикой Корея сложилось давние традиции взаимоотношений. На фоне даже достаточно успешных экономических связей, всё равно особенно выделяется плодотворное сотрудничество в культурной, образовательной и спортивной сферах. Сейчас стороны заинтересованы в расширении тематики контактов: ключевой интерес для обеих стран вызывает успешная практика внедрения социального предпринима-

тельства. Так, в Корее этот вид предпринимательства внедряется давно и на государственном уровне. Омичам, которые могут с гордостью отметить лидерство в данном направлении среди всех регионов России, есть что перенять из опыта Азиатского партнёра.

От имени корейской делегации в основном выступал Пак Тэхван, учредитель и председатель правления Т&В Entertainment. Гостей интересовала возможность выстраивания

взаимодействия и партнёрства одного из корейских университетов с Омским государственным университетом имени Ф.М. Достоевского. Корейская сторона мечтает и о появлении на территории Омской области международного образовательного центра для школьников, в котором дети могли бы изучать не только корейский язык и традиционное корейское единоборство – тхэквондо, но и знакомиться с корейской культурой, музыкой и литературой.

Тхэквондо завоёвывает Омскую область

Важно отметить, что уже сейчас в Омской области успешно функционируют или готовятся к внедрению совместные социально-предпринимательские проекты.

В частности, Корейская Академия тхэквондо (ООО «КТА») регулярно проводит набор на курсы инструкторов по олимпийскому виду спорта тхэквондо. Курс рассчитан на 6 месяцев. После его окончания потенциальному тренеру выдается черный пояс 1 дан и сертификат международного образца от Международного центра тхэквондо Куккивон (Южная Корея), дающий право преподавать. Занятия проводит мастер 7 дан из Куккивон Южная Корея.

Выпускники курсов трудоустраиваются в Академию тхэквондо и готовятся тренировать детей в омских школах и дошкольных учреждениях.

Сейчас стороны заинтересованы в расширении контактов: ключевой интерес вызывает успешная практика внедрения социального предпринимательства.





В октябре в Любинский район приедут инструкторы по тхэквондо из Кореи и проведут мастер-классы для будущих тренеров по этому виду спорта.

При этом проект уже готов вырваться за пределы Омска и выйти в районы области, где также заинтересованы в появлении инструкторов, способных привлечь юное поколение к достаточно популярному в последнее время виду спорта. Так, представители Омского отделения Общероссийского объединения корейцев в партнёрстве с руководителями создаваемого в Любино спортивно-оздоровительного клуба «Гра-Фит» решили заниматься подготовкой детских наставников по тхэквондо в этом муниципальном районе.

В середине октября к любинцам приедут представители академии данного вида спорта из Республики Корея. Они проведут для будущих тренеров мастер-классы, тренинги и лекции, рассказывающие об этом древнем виде спорта.

Плюс к этому корейцы смогут обучить местных тренеров и традиционным азиатским техникам релаксации и оздоровления. Такие занятия в итоге будут предназначены для женщин от 30 до 50 лет, также занимающихся в клубе «Гра-Фит». Реализация этой части совместной деятельности начнётся в начале ноября.

Содружество в бьюти-индустрии

Резиденты Омского кластера социальных инноваций АНО ДПО «Содействие» и ООО «Содействие» через взаимодействие с ещё одним участником данной организации социальных предпринимателей – всё тем же Общероссийским объединением корейцев, смогли заинтересовать производителей корейской косметики и предложили им совместный проект.

Последние выразили готовность обучать наставников будущих визажистов работе с образцами своей продукции, и разрешили представлять эти косметические средства в Омске напрямую. В частности, омичи наладили контакты с крупными корейскими производителями товаров в индустрии красоты: «Атоми» и «Джулия».

– Мы готовимся в своём учебном центре запустить новый образовательный проект, который предназначен преимущественно для представителей так называемого «серебряного возраста», – рассказывает Александра Валерьевна Быкова, директор ООО «Содействие». – Мы организуем обучающие мастер-классы, короткие и длительные курсы, окончив которые наши клиенты получат новую профессию в индустрии красоты, которая в перспективе поможет определить источники дополнительного, а, может быть, и основного заработка.

– Наши преподаватели из учебного центра уже получили все необходимые компетенции для осуществления эффективного обучения. Представители корейской стороны показали им все нюансы и тонкости работы с образцами продукции. Полученный опыт наставники смогут передать своим омским клиентам, которым в будущем и предстоит в качестве технологов продвигать на омском рынке косметику из Страны утренней свежести, – рассказывает Светлана Елистратова, руководитель АНО ДПО «Содейсвтие».

По словам омских участников международного совместного проек-



НАШ ВЗГЛЯД

та, слава о качестве корейской косметики в последние годы гремит громче и громче.

- Корейская косметика - это очень качественный товар. К тому же производители предоставляют отличный сервис и помогают инструкторам продвигать свои умения, проводят дополнительные обучения для преподавателей. Сейчас ведутся переговоры о том, чтобы вовсе отправить наших преподавателей на тренинг в Корею, где они смогут стажироваться и повысить свою квалификацию непосредственно в компании, продукцию которой они будут в работе использовать каждый день, — подчеркнула Светлана Елистратова.

Заявленная модель взаимодействия с иностранными партнёрами может подойти и для других программ подготовки, переподготовки и переобучения, а также повышения квалификации, которыми и известен учебный центр «Содействие».

Возможно, в ближайшем будущем, благодаря стараниям представителей Общероссийского объединения корейцев, у центра «Содействие» появятся и другие курсы, в рамках ко-



торых будут применяться разработки азиатской страны. По словам Светланы Елистратовой есть идея подобную схему использовать при обучении слушателей, в частности, по автомобильному направлению. Так, авторы проекта готовы обучать омичей работе с теми узлами и механизмами, которые также изготовлены в Юго-Восточной Азии.

Ещё администрация учебного центра «Содействие» планирует наладить контакт с корейскими предприятиями разнообразного профиля, чтобы можно было отправлять выпускников любых своих образовательных программ на 2-3-хмесячные платные стажировки.

– Сейчас оцениваем интерес к такому проекту у представителей корейского бизнеса и планируем в ближайшее время уже приступить к заключению договоров с компаниями, готовыми принять участие, – подводит итог Светлана Елистратова.

Первым делом - самолёты

Как уже было заявлено выше знаменательным событием может стать появление прямого регулярного авиарейса Омск – Инчхон (Корея), о внесении которого в расписание предварительно договорились представители фирмы «Седжон Айр» и администрация Омского аэропорта. Сейчас к проекту может присоединиться и перевозчик «Уральские авиалинии».

Со своей стороны, руководство корейской компании «Седжон Айр» уверено, что этот маршрут будет востребован и Омский регион посетит множество туристов, студентов и бизнесменов из Республики Корея и стран Юго-Восточной Азии. А также они готовы предоставить интересные развлекательные, образовательные и бизнес-туры для россиян в Республику Корея.

Стороны уверены, что прямое авиасообщение прибавит скорости в развитии международных отношений между нашим регионом и Страной утренней свежести.

Из Омска в корейский Инчхон в ближайшее время могут запустить прямое авиационное сообщение, что ещё больше поспособствует улучшению отношений между странами





Социальное предпринимательство стало одним из значимых трендов в Омской области

Глава региона впервые возглавил Наблюдательный Совет ОРОО «Центр инноваций социальной сферы»

Александр Бурков надеется, что статус омского Международного форума социальных предпринимателей и инвесторов «ИННОСИБ» в своей тематике будет сопоставим с уровнем Петербургского или Сочинского форумов.

августа в здании Правительства Омской области прошло заседание Наблюдательного Совета ОРОО «Центр инноваций социальной сферы», которое провёл тогда ещё временно исполняющий обязанности Губернатора Омской области, Председатель Правительства Омской области Александр Леонидович Бурков, позднее избранный на пост Губернатора Омской области.

Отметим, что к 2018 году в России Центры инноваций социальной сфере были открыты в 22 регионах, ещё в 9 субъектах Федерации Центры появились в текущем году, но только в Омской области наблюдательный совет возглавляет первое лицо ре-

гиона. Это отлично характеризует внимание и вовлечённость властей Прииртышья в тематику социального предпринимательства.

Передовики федерального уровня

Основными задачами Наблюдательного Совета организации является содействие формированию стратегии и программам развития Центра, их реализации, определение стратегии развития социального предпринимательства Омской области. Также орган может содействовать сотрудничеству Центра с государственными, общественными и деловыми структурами, привлечению внебюджетных средств для реа-

лизации программ развития Центра и формированию целевого капитала и других фондов, средства которых используются на развитие Центра. Наблюдательный совет может вынести оценку деятельности «Центра инноваций социальной сферы» с точки зрения эффективности результатов.

Глава региона во вступительном слове отметил, что «Центр инноваций социальной сферы» на федеральном уровне считается передовиком тематики развития социального предпринимательства на территории, а накопленный опыт используется властями страны для открытия таких центров по всей России:

Только в Омской области Наблюдательный Совет возглавляет первое лицо региона. Это отлично характеризует внимание властей Прииртышья к тематике социального предпринимательства.



- «Центр инноваций социальной сферы» никому представлять не надо, все результаты его деятельности нам хорошо известны. У этой организации большой опыт «выращивания» бизнеса и привлечения инвестиций в социальную сферу. При этом мы видим, что Минэкономразвития России фактически по инициативе омского Центра закладывает в программу поддержки предпринимательства средства для того, чтобы развивать и поддерживать именно социальный бизнес. Я думаю, что это очень большое начинание, которое позитивно скажется на развитии социального предпринимательства в стране в целом.

Новый состав

В повестке мероприятия значились три вопроса. Первый был посвящён изменениям в составе Наблюдательного Совета.

Как отметил опытный юрист Евгений Шнайдер, генеральный директор ООО «Консалтинговая группа «Эксперт» Наблюдательный Совет ОРОО «Центр инноваций социальной сферы» является стратегическим органом управления и его состав избирается сроком на три года. Его формирование осуществляется на основе частногосударственного партнёрства.

Прежний состав Наблюдательного Совета был сформирован ещё зимой 2017 года и нуждался в серьёзном обновлении. В итоге были продлены полномочия следующих участников Совета: Александра Васильевича Артёмова, Заместителя председателя Законодательного собрания Омской области,

Дениса Владимировича Кушнера, Заместителя Министра экономики Омской области, Олега Владимировича Душенко, Директора Омского филиала ОАО «СОГАЗ», Александра Владимировича Макарова, Директора ЗАО «Дельрус» и руководителя Омского клуба социальных инвесторов, Ирины Владимировны Сербиной, Председателя OPOO «Центр инноваций социальной сферы», Артёма Валентиновича Ткаликова, Директора Университетского колледжа ОмГУ им. Ф.М. Достоевского и руководителя Омского клуба менторов Школы социального предпринимательства, и Евгения Викторовича Шнайдера, Генерального директора ООО «Консалтинговая группа «Эксперт» и депутата Одесского районного Совета.

Также было принято предложение ввести в состав Наблюдательного Совета Александра Леонидовича Буркова, Временно исполняющего обязанности Губернатора Омской области, Председателя Правительства Омской области, Владимира Васильевича Куприянова, Министра труда и социального развития Омской области, Фадину Оксану Николаевну, Мэра города Омска.

Председателем Наблюдательного Совета был избран Губернатора Омской области, Председатель Правительства Омской области Александр Леонидович Бурков.

21 августа в здании Правительства Омской области прошло заседание Наблюдательного Совета ОРОО «Центр инноваций социальной сферы».



TEMA HOMEPA

В результате определился состав из 10 членов Наблюдательного Совета, одно местно осталось вакантным. В связи с этим было высказано предложение проработать вопрос о включении в состав Наблюдательного Совета представителя партнёрской организации федерального уровня, готового представлять интересы организации на уровне центральных органов государственной власти.

Результаты и точки роста

Вторым вопросом в повестке заседания значился пункт о деятельности «Центра инноваций социальной сферы» по итогам прошлого года и в первые шесть месяцев 2018 года. Собравшиеся обсудили ключевые показатели эффективности деятельности организации и те возможные резервы, которые необходимо использовать.



– У организации четыре основных направления деятельности, и мы планируем ими активно занимается, рассказывает Ирина Владимировна Сербина, Председатель ОРОО «Центр инноваций социальной сферы». -Первое направление – подготовка социальных предпринимателей. Результатами этой работы являются созданные социальные бизнесы и соответственно новые товары, услуги и, следовательно, новое качество жизни для населения. Второе: работа с НКО. В этом направлении ключевым показателем эффективности является количество социальных услуг, которые НКО вводят для населения после нашего обучения. Третье направление: вза-



У организации четыре основных направления деятельности, – рассказывает Ирина Владимировна Сербина, Председатель ОРОО «Центр инноваций социальной сферы».

имодействие с муниципальными органами власти. Для нас результатом является расширение мер поддержки на муниципальном уровне для социальных предпринимателей и для НКО. Четвёртое направление деятельности – это наша работа над тиражированием модели Школы социального предпринимательства в других субъектах. В этом году мы выступаем партнёрами АНО «Новые технологии развития» в работе Дальневосточной и Сибирской школ социального предпринимательства.

Были затронуты и проблемные моменты. В частности, по словам Ирины Владимировны, большой проблемой для развития социального предпринимательства и барьером для конкретного предпринимателя становится высокая цена арендных помещений:

– Наши социальные предприниматели «сидят» на коммерческой аренде. Арендодатель поднимает цены, а ведь социальный бизнес работает в низкомаржинальной зоне. Поэтому мы рассматриваем возможности сотрудничества с муниципалитетами и варианты предоставления муниципальных площадей для выпускников Школы социального предпринимательства. К сожалению, часто состояние таких помещений далеко от идеала. Задумываемся мы и о возможностях привлечения ресурсов социальных инвесторов. Интерес у инвесторов есть, нужно лишь определить в какие направления бизнеса они готовы вкладываться.

Важную тему поднял Министр экономики Омской области Расим Насирович Галямов, который как и ряд экспертов уверен, что отрасли нужен закон о социальном предпринимательстве:



– У нашего региона однозначно сложился положительный имидж, как области у которой можно перенимать опыт внедрения социального предпринимательства. И, на наш взгляд, для развития потенциала нужно активно поработать с федеральными властями и экспертами, чтобы сформулировать законодательную инициативу. Ведь в нормативных актах нет указания того, что такое «социальное предпринимательство», какие механизмы нужны для его развития.

Определился состав из 10 членов Наблюдательного Совета. Было высказано предложение проработать вопрос о включении в состав Совета представителя партнёрской организации федерального уровня.

TEMA HOMEPA

Министр уверен, что закон, в котором будут зафиксированы модели взаимодействия социального предпринимателя с муниципалитетом, с властью в целом, и своим потребителем необходим уже сейчас для дальнейшей правовой шлифовки всех деталей системы социального предпринимательства и его поддержки со стороны государства.

Расим Насирович отметил, что эту проблему обсуждали на Экспертном совете при региональном Минэкономики, и решили, что проект такого правового акта можно разработать вместе с федеральными экспертами, хотя бы в его основополагающих и стратегических деталях, после чего передать законодателям на федеральный уровень.

Со своей стороны Александр Леонидович Бурков также подчеркнул, что такая законодательная инициатива нужна, ведь без нормативной определённости понятий не просто добиться чёткого выполнения поставленных задач.

При этом руководитель области отметил, что региональным властям уже сейчас стоит определиться со своим социальным заказом, чтобы деятельность социальных предпринимателей как в городе, так и в муниципальных районах области отвечала запросу властей и жителей.

– Думаю Министерству экономики стоит провести переговоры со всеми главами районов и Министерств, услышать их позицию на этот счёт. Чтобы уже на следующем Наблюдательном Совете мы могли сказать, что видим такую-то потребность, закрыть которую можно силами социальных предпринимателей. Тогда можно будет уже предметно обсуждать возможно ли это и что нужно сделать для решения задачи.

Форум выйдет на правительственный уровень

В завершении заседания Наблюдательного Совета собравшиеся обсудили перспективы расширения значения омского Международного форума социальных предпринимателей и инвесторов «ИННОСИБ» и выхода его на правительственный уровень.

- «ИННОСИБ» и сейчас привлекает значимых экспертов высочайшего уровня, - уверяет Расим Насирович Галямов, Министр экономики Омской области.- И не зря он считается статусным и международным, ведь только в этом году планируется участие экспертов из 14 стран и различных регионов России. А одну секцию планируем провести с участием экспертов из Минэкономразвития России.

Однако в планах у руководителей Центра инноваций социальной сферы повысить статус Омского международного форума «ИННОСИБ» до значения Петербургского и Сочинского форумов в их тематиках:

– У нас в своё время было решение Председателя Правительства России Дмитрия Анатольевича Медведева, чтобы рассмотреть возможность включения Омского форума в Правительственных календарь федеральных мероприятий. Несмотря на то, что в последние годы Совет Федерации занимается организацией «Форума инноваций регионов», региональная тематика заслуживает того, чтобы и «ИННОСИБ» был представлен на Правительственном уровне, — отметила Ирина Сербина.

Были затронуты и проблемные моменты. Большой проблемой для развития социального предпринимательства и барьером для конкретного предпринимателя становится высокая цена арендных помещений.



Евгений Шнайдер, генеральный директор ООО «Консалтинговая группа «Эксперт»:

«Наблюдательный Совет ОРОО «Центр инноваций социальной сферы» является стратегическим органом управления и его состав избирается сроком на три года. Формирование данного стратегического органа осуществляется на основе частногосударственного партнёрства.

- С Председателем Центра инноваций социальной сферы согласен и Александр Бурков:
- Ниша социального предпринимательства в календаре значимых форумов не значится, и мы могли бы закрепить её за омской площадкой. Нужно заявляться на следующий год в новом статусе, чтобы попасть в федеральный календарь событий. Однако для этого нужно уже в этом году, на VIII Международном форуме «ИННОСИБ» сформировать максимально представительный состав участников, нужны первые лица, чтобы показать Федеральному центру как регион заинтересован в расширении статуса своего форума! ●



Артём Ткаликов: По-настоящему качественная услуга должна стать событием в жизни клиента!

Развитие Омского кластера социальных инноваций поможет качественно реформировать социальную сферу региона.

Руководитель клуба менторов Омской школы социального предпринимательства и директор Университетского профессионального колледжа ОмГУ им. Ф.М. Достоевского Артём Валентинович Ткаликов по праву считается одним из непререкаемых авторитетов в вопросе развития в регионе социальноориентированного бизнеса. Поэтому в преддверии VIII Международного форума социальных предпринимателей и инвесторов «ИННО-СИБ-2018», который традиционно состоится в Омске в середине октября, мы попросили Артёма Валентиновича определить основные параметры и знаковые черты социального предпринимательства, представить своё видение перспектив развития данного вида коммерческой деятельности в Омской области, оценить необходимость участия государства в поддержке данной отрасли предпринимательства. И надо отметить, что наш собеседник с оптимизмом оценивает перспективы социально ориентированного бизнеса. Он видит в нём локомотив, способный сдвинуть с мёртвой точки вопрос качественного реформирования социальной сферы.

ртём Валентинович, первый вопрос в данной рубрике мы задаём всем нашим гостям. Можно сказать, что собираем коллекцию мнений. Нам как и нашим читателям интересно узнать в чём же, на ваш взгляд, заключается то самое, глубинное, различие между классическим и социальным предпринимательством, что позволяет выделять последнее как самостоятельный вид? И стоит ли эти два подвида противопоставлять друг другу?

– Давайте начнём по порядку. Термин «социальное предпринимательство» содержит в своём составе два ключевых понятия: «социальную сферу» и «предпринимательство». Начнём со второй части. Вообще предпринимательство – это поиск проблемы, поиск запроса клиента и удовлетворение этого запроса с итоговым получением выгоды как для клиента, так и для самого предпринимателя.

Удовлетворение запроса потребителя – это то, что объединяет традиционное предпринимательство и социальное. Бизнес-составляющую для социального предпринимательства не нужно придумывать отдельно. Здесь действуют те же правила, те же законы и тот же порядок, что и в традиционном бизнесе.

В чём же тогда состоят отличия? Я для себя определил следующие три характеристики понятия «социальное предпринимательство», которые его выделяют. Первое: социальный предприниматель всегда видит перед собой прежде всего острую социальную проблему.

Когда в обыденной среде люди обсуждают чем занимается тот или иной бизнесмен, то для понимания они говорят просто: «купил-продал». А вот в социальном предпринимательстве логика другая. Здесь создается новая услуга под социальный запрос.



Приведу простой пример: когда у нас в городе была поставлена задача ликвидировать очереди в дошкольные образовательные организации, то для её решения могли применяться два подхода. Первый: нужно было найти государственное финансирование, способное помочь увеличить количество мест в муниципальных учреждениях. Второй: социальный предприниматель мог бы подключиться к решению назревшего вопроса.

В нашем случае были использованы оба варианта. То есть с одной стороны муниципальные власти привлекали бюджетные средства для строительства и ремонта помещений для детских садов. С другой: в группе социальных предпринимателей нашлись люди, которые поняли насколько значима проблема, насколько большая потребность существует. Они изучили существующий спрос на услуги дошкольного образования.

В общем пошли по той самой обычной предпринимательской логике. И в итоге социальные предприниматели выстроили свою модель услуг в востребованной сфере. Причём предложили услуги не однотипные, а разноплановые, рассчитанные на разный запрос и разные финансовые возможности потенциальных клиентов. Благодаря чему сейчас острота проблемы снята практически полностью.

Второе: когда мы говорим о социальной ответственности предпринимателя, мы подразумеваем, что кроме решения социальных проблем, такие работодатели стараются определённым образом подбирать персонал. Например, мы видим, что в определённых секторах социальные предприниматели создают рабочие места для людей с ограниченными возможностями здоровья. Особенно это характерно для тех руководителей, кто, не смотря на собственную инвалидность, нашёл возможность запустить своё дело. И таких примеров у нас достаточно много.

А третий важный аспект удалось сформулировать уже в процессе практики. И его я отношу к уникальным чертам именно социального предпринимательства. Я говорю о том взаимодействии между социальными предпринимателями, благодаря которому на рынке появляются новые совместные продукты и услуги. К взаимодействию они пришли через систему контактов, программы обучения, через встречи, которые происходят в среде социальных предпринимателей. А в итоге такая совместная деятельность стала фактически фундаментом Омского кластера социальных инноваций.

Традиционный бизнес, если это успешный бизнес, стремится находить внутренние резервы, идеи и источники для собственного развития. То есть это либо поиск клиентов, либо



разработка новой услуги, создание дочерних компаний и филиалов... Принцип понятен: это твое дело, ты переживаешь за него, а значит выстраиваешь и моделируешь все процессы, чтобы бизнес рос.

Вот в среде социальных предпринимателей резервы для развития обнаружились ещё и в партнерстве, которое перешагнуло простой этап обмена информацией между отдельными игроками. Те же резиденты кластера приступили к поиску взаимного интереса в бизнесе. Что привело к рождению общих услуг, новой конфигурации деятельности участников. Это важный аспект, который и отличает социальное предпринимателя от предпринимателя вообще.

И надо сказать, что это взаимодействие приводит не только к тому, что внедряются пакетные услуги, новые предложения, новые формы функционирования тех бизнесов, которые раньше жили сами по себе. Кластерное взаимодействие способствует и удешевлению товаров и услуг, которые предлагают резиденты кластера клиентам. Это тоже очень важный момент. В традиционном бизнесе предприниматели стараются удерживать уровень цен, а вот социальный предприниматель рассуждает иначе: он вполне готов к снижению цены, если удаётся снизить издержки за счёт партнёрских контактов.

Ответ на социальный запрос

И всё же вернёмся к различию между традиционной и социальной формой ведения бизнеса.

Для понимания лучше обратиться к реальным примерам. Предположим, в отдаленной деревне не осталось магазинов. Населённый пункт находится вдалеке от трассы, жителей совсем не много и держать магазин просто не рентабельно. И приезжающая туда автолавка с хлебом, молоком и мукой становится единственным «предприятием торговли». Наверняка эта деятельность не является сверхприбыльной. Так можно ли считать автолавку социально ориентированным предпринимательским проектом?

- Безусловно!
- Но ведь при этом мы не считаем социальным предпринимателем продавца хлеба, молока и муки в киоске на типичном социальном рынке Омска. Как не считаем таковым и крупного ритейлера, федеральную сеть...
- Вот смотрите: гипотетическая деревня из вашего примера живёт

без товаров, её социальная сфера делает два шага назад, в прошлое. По существу наступает деградация. И мы понимаем, что таких деревень достаточно много, что сами люди привыкают к тому, что наступает деградация. Но при этом находится человек, владелец автолавки, который готов решить сразу две задачи: доставляет необходимые товары, да ещё и опосредовано, через продавца, налаживает коммуникацию отдалённого населённого пункта с остальным миром: райцентром, городом и так далее.

Люди спешат к назначенному времени, надевают всё лучшее, встречаются и общаются между собой в очереди. Это в городе мы можем по пути по делам заглянуть в пару тройку магазинов. Для жителей деревни, куда автолавка приезжает в назначенные дни, это настоящее событие. К ним приехал человек, привёз не только продукты, но и какието новости.

Магазин в селе это не только точка покупки товаров и оказания услуг — это еще и точка общения. Это гораздо больше, чем просто торговля. Если вы когда-нибудь были в сельском магазине, то подтвердите мои слова.

Второй момент: если мы представим город или даже крупное село, в котором работает несколько магазинов, то мы поймём что открытие каждого следующего — это просто развитие рынка. Ничего уникального и ничего социального в этом уже не будет. Социальная ориентация единственной автолавки как раз и заключается в том, что предприниматель, даже в ситуации невысокой рентабельности бизнеса, готов предоставить свои уникальные услуги людям.

Удовлетворение запроса потребителя – это то, что объединяет традиционное предпринимательство и социальное. Бизнес-составляющую для социального предпринимательства не нужно придумывать отдельно.

ПЕРСОНА

– Тогда ещё более экстравагантный пример: представим, что в селе открылась, скажем, точка по продаже компьютеров. Тогда её владельца можно будет назвать социальным предпринимателем, раз он предлагает уникальный товар?

– Вряд ли. Причём в данном случае будет хромать как раз бизнес-составляющая. Такой магазин вряд ли может стать рентабельным. Покупателей в селе не так много. Я боюсь, что компьютерный магазин в деревне может существовать исключительно как социальный проект.

Никто не говорит, что реализация социальных проектов – плохое занятие. Но в таком случае всегда придётся искать внешнюю финансовую поддержку. Социальный предприниматель, как мы помним, не только решает ключевые социальные задачи, но он обязан так упаковать свой бизнес-проект, чтобы тот стал окупаемым и приносил прибыль.

И для этого я бы расширил предложение компьютерного магазина за счёт дополнительных консультационных функций. Пусть речь идёт не о простой точке продажи электроники, а о пункте где можно купить устройство, с помощью специалистов разобраться в тонкостях работы с ним, сдать технику в ремонт, получить возможность заказывать расходные материалы, обратиться за консультацией и пройти курс обучения работе на компьютере.

И вот как раз теме увеличения компьютерной грамотности в сельской местности вполне можно посвятить успешный и главное окупаемый социально ориентированный предпринимательский проект!

Качественный скачок

- Вы уже отметили, что объединение резидентов в Омском кластере социальных инноваций привело к появлению уникальных пакетных услуг и совместных проектов, востребованных рынком. При этом и сейчас кластер продолжает расти: пришли новые резиденты, расширились возможности для взаимодействия, сформировался позитивный опыт сотрудничества. Могут ли эти количественные показатели помочь



В среде социальных предпринимателей резервы для развития обнаружились ещё и в партнерстве, которое перешагнуло простой этап обмена информацией между отдельными игроками.

резидентам качественно изменить социальную сферу региона?

– Конечно, хочется чтобы это направление активно развивалось и расширялось. Чем больше будет пользователей услуг, благополучателей, тем более эффективным можно считать данный проект. А количественный параметр напрямую связан с качественным.

Смотрите: предположим количество запросов на конкретную услугу – величина постоянная. Например, места в детском саду в регионе должны быть предоставлены определённому количеству малышей. Но внутри этой группы потребители ведут себя по разному: какая-то часть отведёт своих чад в муниципальный садик, какая-то - в частный. И вот от количественного соотношения между этими частями аудитории зависит будущее развитие данного рынка. Например, какое-то время назад всего 3% детей ходили в частный детский сад, а 97% - в муниципальный. Сейчас соотношение изменилось: социальные предприниматели привлекают всё большую долю детей год от года. Предположим, что лет

через 5 соотношение будет иным: 25% у частников и только 75% – у муниципалов.

О чём это говорит? Что последние теряют свою долю. И с этим они, конечно, мириться не хотят. А значит им предстоит найти ответ на вопрос: «Что мы делаем не так, почему клиенты перестают к нам идти?». Этот анализ ситуации и поможет улучшить своё предложение, приблизиться к лучшим практикам и образцам. Так и происходит качественный рост отдельно взятого рынка услуг.

В бизнес идут не все. Это нормально!

– Мы уже отметили, что желающие открыть социально предпринимательские проекты часто оказываются чистыми «социальщиками». То есть у лидеров есть понимание проблемы, но планируя её решение, они напрочь забывают о предпринимательской составляющей. Многие даже деньги брать стесняются, хотя готовы предоставить очень востребованную услугу. Вы как председатель



Клуба менторов Школы социального предпринимательства (ШСП), наверняка часто сталкиваетесь с такими «энтузиастами». Так можно ли чистых «социальщиков» вывести на бизнес-составляющую?

– Действительно, достаточно часто приходится сталкиваться с описанной вами ситуацией. Мне кажется, что в этом случае можно говорить о внутренней проблеме самого человека. И никто не сможет заставить слушателя ШСП «думать как предприниматель».

Часто человек во время менторской сессии говорит, что у него есть возможность предложить людям услугу, и они будут довольны. Но на этом он ставит точку, не задумываясь об окупаемости этого проекта. И с таким человеком можно долго дискутировать, в ответ будешь слышать только одно: «да ну ладно уж, чего я буду за это деньги брать».

К сожалению многие люди к своему собственному времени относятся так, как их однажды приучили: «ты пришёл на работу, занял ставку,

ты получаешь каждый месяц зарплату; отпуск, а потом и пенсию оформишь – всё, благодари судьбу что у тебя была эта работа».

Такой взгляд на мир психологически формируется десятилетиями. Поэтому переубедить молодых лидеров, пришедших в Школу социального предпринимательства, оказывается легче, чем людей существовавших в такой логике 15-20 лет.

Бывают исключения: есть люди, которые понимают через какое-то время, что относиться к своему проекту нужно иначе. Но человек должен сам себя преодолеть, сам поменять отношение к щекотливому финансовому вопросу. Тогда может что-то и получится. А вставить чип с правильными мыслями или составить план действий для развития его дела невозможно.

Очень часто мне приходилось сталкиваться с такими предложениями на менторских сессиях. Люди приходили и просили: «а вы нам дайте конкретный план, и мы его честно отработаем». А я объясняю

что так не бывает. Мероприятие по плану, или концерт по утверждённому сценарию можно провести, но чтобы поднять бизнес с ним нужно прожить от и до. Самому преодолеть все этапы построения бизнесмодели.

Те, кто это понимают, имеют шанс стать предпринимателями. Тем, кому проще качественно провести комплекс мероприятий и отчитаться – остаются «социальщиками». Это просто другая сфера деятельности. Она тоже нужна и важна. «Социальщики», например, очень хорошо видят какие-то локальные, но острые проблемы. И пытаются их решать, привлекая гранты и финансирование.

Однако приведу и обратный пример. В своё время я работал в сельской школе. И как руководитель предлагал нескольким людям пойти на повышение. Чтобы получать побольше им пришлось бы просто чуть больше времени находиться в школе. И все они отказались, заявив что сложившаяся ситуация их устраивает.

Мне стало интересно: а почему так? Я предлагаю человеку зарплату больше, а он отказывается! Значит, для него свободное время дороже, чем деньги, которые мы могли предложить? И оказалось, что так и есть. Когда я увидел отдачу от личных подсобных хозяйств, которым люди уделяют своё свободное время, то я всё понял! Сдавая молоко каждый день они зарабатывают гораздо больше той прибавки, которую я им мог предложить. Эти люди и не понимают, что они рассуждают как предприниматели, но они совершенно чётко внутри себя сформировали понимание того, как выгоднее использовать своё время.

Не стоит прятаться в общей корзине

- Много приходилось слышать о том, что социальному предпринимательству не помешало бы чуть более активное внимание со стороны государства. Так, эксперты давно говорят о необходимости появления специального закона о социальном предпринимательстве или хотя бы внедрении этого термина в действующее законодательство. Но с другой стороны

Социальная ориентация как раз и заключается в том, что предприниматель, даже в ситуации невысокой рентабельности бизнеса, готов предоставить свои уникальные услуги людям.

до сих пор развитие социального предпринимательства представляло собой творческий процесс, не повредит ли ему излишний бюрократизм и унификация?

– Когда в каком-то законодательном акте появляется упоминание той или иной формы деятельности или вида деятельности, то это становится основанием для того чтобы включать его во всевозможные конкурсы, программы поддержки, а в них обозначать его отдельно. А когда понятие законом не определено, то тогда оно попадает в общую корзину.

С такой точки зрения своя законодательная база социальному предпринимательству была бы полезна. Но есть и другая сторона: действительно, законодатель часто пытается унифицировать деятельность того, в чем он сам не до конца разбирается. В таком случае закон рискует быть мертворождённым. А в худшем случае ещё и привести к вредным последствиям.

В общем, на сегодняшний день мне кажется достаточным будет упоминание в законодательстве термина «социальное предпринимательство» как вида предпринимательской деятельности. Чтобы оно было перечислено через запятую, а не понималось в купе со всеми остальными в различных государственных программах поддержки.

- В завершении хотелось бы поговорить о феномене ШСП. Ведь на практике происходит действительно очень любопытная вещь: в омскую Школу приходят на обучение слушатели, проходят курс, получают определенные знания и достаточно быстро открывают успешные проекты. И здесь как раз уместен тот пример с садиками, который вы привели в начале разговора. Получается, что традиционные бизнесмены упустили момент, не заметили востребованную нишу, а проблему смогли решить люди, которые только пробовали себя в бизнесе. Часто они на себе испытали проблемы от нехватки мест в садиках для их детей. Тогда они пришли в ШСП, получили знания и сдвинули эту неподъёмную на первый взгляд проблему с мёртвой точки...



Успех выпускников омской Школы социального предпринимательства заключается в том, что эффективный предприниматель в социальной сфере рождается из отраслевиков, у которых есть и базовое образование, и опыт управленца.

- Подавляющее число людей, запустивших социально-предпринимательские проекты, не случайные люди. Если мы проведём анализ, то выясним что чаще всего они достигли определённых высот в той среде, которой посвящён их личный проект. Думаю, что социальный бизнес по охране здоровья в 90% случаев инициируют специалисты в области здравоохранения. Лидерами частных проектов в области образования процентов на 80 являются управленцы, вышедшие из этой системы, имеющие большой опыт и специальное образование.

Когда традиционный бизнесмен решает расширить свою сферу деятельности и планирует попробовать себя на этом социально ориентированном поприще, то он скорее всего передумает. На моменте получения лицензии или ознакомления с санитарными нормами, или во время прохождения аттестации и подбора специального персонала предприниматель схватится за голову и поймет, что в магазине вообще этого всего не

требуется. Так и зачем ему усложнять себе жизнь?

А для человека, который сформирован в профессиональной среде, все перечисленные требования оторопи не вызывают. Подготовленному специалисту не нужно тратить время, средства и ресурсы, чтобы узнать тонкости работы.

Феномен успеха выпускников Школы заключается в том, что эффективный предприниматель в социальной сфере рождается из отраслевиков, у которых уже есть и базовое образование, и опыт управленца.

А вот уже в ШСП они к имеющимся знаниям, могут добавить самое важное: понимание того, как можно построить бизнес-модель. И тогда получается полноценный проект. Лидер которого знает свою социальную тематику, он уже получил новый опыт и компетенции в области бизнеса. Имеет поддержку со стороны коллег и менторов. Естественно, что в такой ситуации у него больше шансов на успех, чем у новичка. •

РЕЗИДЕНТЫ кластера социальных инноваций

В августе в состав кластера приняты новые участники



АНО «Творческий центр «Гало»

Руководитель:

Мануйленко Галина Ивановна

Контактные данные:

г. Омск, пр. К.Маркса, 18/5
Тел. (3812) 380-619
8 (923) 680-3033
(WhatsApp, Viber)
centr.galo@gmail.com
vk.com/centr_rada
Instagram.com/galoomsk
Instagram.com/fly_yoga_omsk
Сообщество в Facebook:
Творческий центр Гало
Группа в «Одноклассниках»:
Творческий центр Гало

Сфера деятельности:

Занятия йогой и йогой в гамаках, тай чи и женские танцы, калланетика и пилатес, Театр Огня и занятия поингом, правополушарное рисование и Зентагл-медитация, школа астрологии и курсы нумерологии, массаж (антицеллюлитный, релаксирующий, омолаживающий), киноклуб в Гало, семейное психологическое консультирование.



Организация дополнительного образования частное образовательное учреждение «Центр дополнительного образования «Снейл»

Руководитель:

Нацкевич Юлия Александровна

Контактные данные:

г. Омск, ул. Фрунзе, 40, оф. 405 Тел. 8 (3812)238-177 https://nic-snail.ru https://vk.com/cdosnail https://www.facebook.com/ nicsnail/

Сфера деятельности:

Проведение дистанционных обучающих конкурсов для детей по 25 школьным предметам в сети Интернет, подготовка к ОГЭ и ЕГЭ в центре подготовки «Логос», обучение детей образовательной робототехнике в школе «РобоПолигон». Центр «Снейл» имеет бессрочную Лицензию на право осуществления образовательной деятельности детей и взрослых.



АНО «Дом русской культуры» Мастерская омских игрушек ОРОФ Развития русской культуры им П.А.Столыпина

Руководители:

Бобрикович Владимир Павлович Бобрикович Инна Владимировна

Контактные данные:

г. Омск, ул. Партизанская,

5A, литера С Телефоны: 8 (965) 985-18-56 Инна Владимировна, 8 (965) 985-23-68 Владимир Павлович. СТОЛЫПИН-ФОНД.РФ vk.com/omskigrushki vk.com/beresta_omsk vk.com/rus_fond55 vk.com/club130408195.

Сфера деятельности:

Производство деревянных игрушек и сувениров с краеведческим компонентом, проведение мастер-классов и краеведческих семинаров, организация и участие в выставах прикладного народного творчества.



ЧДОУ сеть «Детский сад «Карапузик»

Руководитель:

Маркус Елена Михайловна

Контактные данные:

Филиалы в Омске:

- ул. 50 лет Профсоюзов, 102;
- ул. Химиков, 34;
- ул. 12 Декабря, 117/4 Тел. (3812) 343-341 8 (983) 625-30-32
- www.karapuzik-omsk.ru
- vk.com/karapyzik55 ok.ru/karapyzik55

instagram.com/karapyzik_omsk

Сферы деятельности:

На рынке с 2006 года.
Организация дошкольного образования детей.
Коллектив работает по основной общеобразовательной программе, а также по авторским программам педагогов «Предприимчивый Карапузик». Основная задача — развитие творческого потенциала, личности каждого ребенка и раскрытия лидерства в самом раннем возрасте.

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА



Омская городская общественная организация инвалидов «Возрождение человека»

Руководитель:

Копышко Сергей Аркадьевич

Контактные данные:

г. Омск, ул. Степная, 73 Тел. 8 (953) 396-70-18 8 (3812) 90-12-19. Sarcad01@gmail.com возрождениечеловека.рф>

Сферы деятельности:

На рынке с 2000 года. Занимается комплексной реабилитацией и социализацией лиц с ограниченными возможностями здоровья. В том числе и детей особой заботы. В настоящее время имеем трёх партнёров среди резидентов.



Региональное Отделение СПРКТ «Центр канистерапии Лапу, Друг»

Руководитель:

Чайка Наталья Сабировна

Контактные данные:

г. Омск, ул. Ф. Крылова, 5 г. Омск, пр. Королева, 16/1 Тел. 8 (962) 032-74-90

Сфера деятельности:

Проект направлен на ведение полноценной социальной реабилитации детей с ОВЗ и членов их семей с использованием канис-терапии в Омске и Новосибирске. Сейчас Центром ведется социальная поддержка детей с ОВЗ и их семей. Количество благополучателей за период с 2014 года – около 3000 человек.



АНО Центр социальной реабилитации и сохранения семейных традиций «Артель»

Руководитель:

Курнусь Алёна Александровна

Контактные данные:

г. Омск, К. Маркса, 3, оф. 303 Тел. 8 (996) 394-59-16 vk.com/id495245551

Сфера деятельности:

Организация оказывает поддержку многодетным семьям (адресная помощь, обучение, культурное развитие, помощь в организации и развитии бизнеса, социализация родителей и детей); психологическую помощь родителям и детям из многодетных семей; проводит консультирование многодетных семей по вопросам семейного и гражданского, трудового и жилищного права.



Клуб любителей активного отдыха «Анкор»

Руководитель:

Суханова Оксана Викторовна

Контактные данные:

СНТ «Полёт-10», аллея 1, уч. 7, (ул. Полётная)

Телефон: +7(960)9819661

https://vk.com/id252099966

https://vk.com/gim70721015

https://www.ok.ru/ profile/560800756064

https://www.facebook.com/ veronica.sukhanova

https://www.ok.ru/ group53197779697760

https://www.instagram.com/oksana_ankor/?hl=ru

Сфера деятельности:

Резидент занимается организацией досуга на природе, проводит конные прогулки, корпоративные мероприятия с использованием казачьих забав и дворянских игр, иппотерапия



Транспортная компания «Аврора 55»

Руководитель:

Герасимов Алексей Александрович

Контактные данные:

avrorabus55@mail.ru vk.com/avrorabus ok.ru/avrorabus 8 (991) 430-01-27 8 (965) 989-63-89 8 (3812) 49-40-53.

Сфера деятельности:

Заказные пассажирские перевозки в том числе детские перевозки. Организация дошкольных, школьных и семейных экскурсий.



Омская региональная общественная организация «С любовью к людям»

Руководитель:

Толпекина Елена Николаевна

Контактные данные:

г. Омск, ул. Правый Берег Иртыша,153, на территории санатория «Рассвет», остановка «СибАДИ» vk.com/schoolborozdina Тел. 8 (913) 628-02-44

Сфера деятельности:

Многопрофильный центр развития для детей от 6 месяцев до 18 лет, имеющих особенности в развитии (РАС, ЗПР, ДЦП, синдром Дауна и др.).

К 19-ти СУЩЕСТВУЮЩИМ РЕЗИДЕНТАМ ПРИБАВИЛИСЬ ЕЩЁ 10 НОВИЧКОВ, ЧТО ПОЗВОЛИТ ЕЩЕ БОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНО НАЛАДИТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ВНУТРИ ЕДИНСТВЕННОГО В РОССИИ КЛАСТЕРА СОЦИАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ!

РЕЗИДЕНТЫ





«Ма-ма, привет!» Особым детям нужна особенная педагогика

Типичные детские сады, группы неполного дня и разнообразные детские центры, предлагающие очень широкий спектр услуг по присмотру и дополнительному образованию детей в Омске, как правило, не могут обеспечить надёжной заботой детей страдающих аутизмом и ребятишек с задержкой умственного развития. Работе с этой сложной категорией детей и посвятила себя Елена Николаевна Толпекина, лидер ОРОО «С любовью к людям».

а экране монитора запущен видеоролик занятия шестилетнего малыша с АВА-терапистом. Ребёнок смотрит в лицевую камеру гаджета и вместе со специалистом отрабатывает произнесение слова «мама». После просмотра этого видео родители малыша были в шоке. Когда они привели своё чадо на первое занятие – тот не произносил вообще никаких звуков.



– Динамика у нас очень хорошая. Нужно понимать, что мы работаем

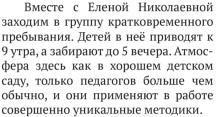
с особенными детьми, а значит каждый маленький успех родители воспринимают как достижение, - объясняет Елена Николаевна. - Часто бывает что дети не только не говорят, но и отказываются от многих продуктов, такие пищевые нарушения часто сопровождают проявления аутизма у ребятишек. Один из детей, приходящих в группу неполного дня, совершенно не ест суп. И даже его мама просила это иметь в виду и такие блюда ему не давать. На что я ее прервала и сказала: «Я уверена, что мы его можем научить есть суп!» У нас уже был ребёнок, которого мы этому научили. И теперь малыш мне с гордостью рассказывает, что сам съел 8 ложек! Это уже хорошо: вкусовые качества мы отработали, и постепенно он привыкнет воспринимать суп как должное. Некоторые ребята даже не понимают,

что им дали ложку в руку. И мы на чисто механическом уровне учим их отрабатывать движение от тарелки ко рту, есть специальные приемы и технологии для этого. И рано или поздно они поймут как это делается.

Едут со всей Сибири...

И таких историй у специалистов общественной организации «С любовью к людям» масса. Автор этих строк побывал в здании санатория «Рассвет», где организация работает с особенными детьми уже несколько лет. И от желающих записаться на первичную консультацию нет отбоя. Едут к Елене Толпекиной и её талантливым коллегам не только со всего города, география проживания семей, нуждающихся в помощи, очень широка: муниципальные районы Омской области, Кемерово, Ямал...





Ребятишки только что пообедали. Многие из них испытывают трудности с процессом приёма пищи, поэтому столовая расположена внутри группы, чтобы дети могли учиться держать ложку и есть столь нелюбимый многими суп в максимально комфортной среде.

Пока разговариваем в коридоре с педагогами, подбегает 5-тилетний мальчик Коля, кричит «Привет!» и протягивает пятерню. Дружелюбный малыш ждёт пока покушают остальные, он предпочитает обедать после того как другие закончат трапезу.

В коридоре показался 16-летний Володя. Елена Николаевна его зовёт, чтобы познакомить с новым человеком. Парень спешит в ванную чтобы помыть руки и радостно идёт знакомиться. Здоровается за руку:

– Здравствуйте, меня зовут Владимир. Мы сейчас покушали, потом у нас чистота и порядок, потом пойдём спать, – достаточно бодро рапортует он о привычном распорядке дня.

Владимир уже несколько лет проводит здесь летние каникулы. Во время учебного года он ходит в коррекционную школу, а период длительного отдыха становится большой проблемой для родителей: им нужно



идти на работу, а оставить ребёнка не с кем. По возрасту-то он взрослый, вымахал выше всех педагогов, но внутри такого богатыря живёт 4-хлетний ребёнок. К тому же родители Володи понимают, что педагоги организации «С любовью к людям» помогут их сыну преодолеть многие сложные для него ступеньки в саморазвитии, которые могут показаться мелочью для детей нормы.

– Родители взрослых детей переживают как им быть дальше. Когда ребенок школу окончит, как ему жить? Куда родителям с ним деться? Я вижу что эта ниша фактически пустует! Эти услуги востребованы не меньше, чем уход и присмотр за бабушками и дедушками. При этом я говорю не о психоневрологических интернатах, работающих через Минздрав. Многим деткам нужны именно педагогические пансионаты. Родители готовы платить деньги за такую услугу, мы на себя её взять не сможем, нужны социальные предприниматели, готовые развивать это направление, - уверена руководитель организации «С любовью к людям».

Обратная сторона гениальности

– Технологий, применяемых в работе, много, мы работаем по трем: методика Бороздина, методика Монтессори, АВА-терапия. Последняя предназначена для детей аутистов. Таких детей у нас много, даже есть очередь, потому что я не могу принять всех деток, – рассказывает Елена Толпекина.

После посещения группы как раз заходим в уютный кабинет АВА-те-



раписта Влады Семёновой. В этом уютном небольшом помещении Влада Владимировна и творит чудеса, помогая своим юным подопечным учиться говорить первые звуки и слова, вызывает их на контакт, учит сотрудничеству ребёнка со взрослым.

Дети с явно выраженными аутическими чертами не так-то просто готовы общаться. Они хотят закрыться в своём мире, другие проявляют агрессию, могут без остановки плакать и даже биться головой об пол и стены.

– Мы все занятия снимаем на видео для родителей. Потом можно сделать нарезку и увидеть прогресс. Вот приходит ребёнок, у которого нет речи, логопед с таким тяжёлым случаем справиться не может. Специалист говорит малышу: «скажи «А-а-а», а в ответ получает истерику, - рассказывает АВА-терапист. – Дети вообще сейчас редко готовы сотрудничать. Мне кажется это связано с технологическим витком развития общества. Им общаться намного проще через смартфон. Взрослый человек даёт ребенку команды, а телефон команд не дает, он наоборот выполняет поставленные малышом задачи. Дети уже с трёх месяцев сёрфят видео в Интернете. Они еще пальцем не показывают, но умение работать с гаджетом уже «предустановлено».

По словам Влады Семёновой изза гаджетов у многих детей коммуникативная функция развивается не так быстро как хотелось бы. Но если у здорового ребенка потом происходит адаптация, то на развитие особенно-

РЕЗИДЕНТЫ



го ребенка с аутизмом технологический рывок человечества накладывает особенно тяжёлый отпечаток. В итоге разговорить малыша становится очень сложно.

– У нас занимался ребёнок 6-ти лет, который не говорил, он произносил несвязные звуки. Просто речь инопланетянина. При этом с артикуляционным аппаратом не было проблем: он мог произнести любые звуки, вот только не способен был повторить их за взрослым. Благодаря разнообразным методикам, применяемым в АВА-терапии мы смогли его немножко разговорить. Он начал повторять за мной, произносить простейшие слова. Когда мы занимаемся, то всегда работаем на камеру. Не только для видеосъемки. Малышу пока привычнее видеть меня на экране через фронтальную камеру смартфона, чем в реальном мире.

Смотрим ещё один ролик. Это нарезка вмещает в себя занятия с малышом за несколько месяцев. На первых кадрах мальчик явно не идёт на контакт. Он принёс любимую машинку и успокаивается только когда катает её туда-сюда. АВА-терапист пытается изменить процесс: наливает воду в кузов машины. Это вызывает у ребёнка крик и слёзы. А вот уже другое занятие: малыш вышел из привычного угла, в котором он старался отгородиться от специалиста. Начал сотрудничать. Взял стаканчик с водой из рук АВА-тераписта. Перематываем видео ближе к окончанию: такое ощущение, что здесь мы видим уже совсем другого ребёнка. Он старается общаться со специалистом, берёт из рук игруш-



ки, начинает произносить какие-то звуки и показывает жестами что ему необходимо. А сейчас, по прошествии времени, этот мальчик уже способен посещать занятия у обычного логопеда, который по традиционным методикам ставит ему речь. Видеонарезка включает в себя десяток минут, но трудно даже представить сколько реального времени и труда потребовалось от специалиста, чтобы достичь таких невероятных результатов.

– Наши методики позволяют помочь детям и их родителям в решении самых сложных проблем. Часть детей придут в норму, другие хотя бы научатся общаться в семье, их начнут понимать родители – это, поверьте, уже большое достижение, - продолжает Влада Семёнова. - Вообще дети с аутизмом все по-настоящему гениальны. И если им немного помочь и не дать уйти в себя, что чревато полным распадом личности, то они могут получить образование и найти работу, хоть и дистанционно. Даже если человеку будет трудно выходить в большой мир, выступать перед людьми, то он всё равно сможет самореализоваться в работе.

Влада Владимировна рассказала о двух малышах, которые приходят к ней на занятия. Им по три года, но они уже знают 4 языка. Лучшим поощрением для них является разрешение перевести пару абзацев текста, например, с иврита на испанский. Но при этом встать и сказать: «привет, меня зовут...» они не могли. Задача грамотных специалистов как раз и заключается в том, чтобы помочь им выправить эту си-



туацию, развивать тот дар, которым наградила их природа.

Современный подход

В социальном предпринимательстве Елена Толпекина уже настоящий гуру. Хотя сама признаётся, что если кто-нибудь сказал бы ей об этом ещё десяток лет назад, то она ни за что не поверила:

- Родители гордятся достижениями своих детей. Платят нам деньги, деньги хорошие. Сейчас, может быть, трудно поверить, но я очень сильно себя ломала на первых порах. У меня понятие «социальное предпринимательство» вызывало настоящий протест: как я могу заниматься предпринимательством, как взять деньги с инвалидов? Они и так бедненькие... А сейчас я понимаю, какие результаты мы выдаем. Я счастлива от этого, а за свой труд и труд моих коллег мы получаем заслуженное вознаграждение. Мои педагоги тоже научились правильно к этому относиться. Хотя ещё бывает, что в поиске новых кадров я часто слышу от соискателей неуверенность именно в этом вопросе: «Ой, как я буду деньги брать с родителей!» На что я всегда отвечаю просто: «А вы сначала отработайте услугу так, чтобы была динамика и высокий результат, и тогда вы поймете, что за это действительно можно и нужно платить деньги».

Другое дело, что, по словам Елены Николаевны, государство могло бы включить в перечень ОМС и те услуги, которые предлагают специалисты, работающие по современным методикам с детьми с умственной

отсталостью и аутистическими проявлениями:

– Есть в стране центры, которые работают с аутистами, но не добиваются наших результатов. Потому, что у них не применяются новые методики, не работают ABA-тераписты, нет групп кратковременного пребывания, не хватает интенсивности в занятиях. Например, говорят, что дети-аутисты не выдерживают часовых занятий со специалистами. Могу вас заверить, что у меня все дети такие занятия выдерживают! Не случайно же к нам везут детей из других регионов.

А педагоги-дефектологи организации «С любовью к людям» разработали специальный четырёхнедельный курс «интенсив» по итогам которого ребятишки достигают солидных успехов в развитии. Более того, не случайно все занятия записаны на видео. По окончании курса родители получают толстые папки с материалами, видеозаписи занятий и рекомендации от всех специалистов. И когда они вернутся в свой район или другой регион, они могут продолжить занятия со своим ребёнком по индивидуальной программе самостоятельно или найти нужных специалистов, которые смогут продолжить начатое.

– Главное, что теперь каждая мама понимает, что с её ребенком нужно работать так и не как иначе. И эффект есть. Некоторые дети начинают говорить, хотя ранее не произносили звуки. Другие учатся держать ложку и подносить её ко рту,

третьи – самостоятельно могут сходить в туалет, четвёртые начинают правильно питаться. Родители в приятном шоке от таких значительных изменений, я и сама бываю в шоке. У меня удивительные педагоги, – уверена Елена Толпекина.

Нет жизни без педагогики

А ведь когда-то Елена Николаевна и не думала, что сосредоточится на помощи детям с умственной отсталостью. Она 20 лет отработала в детском доме из них 18 – на посту директора. Хотя даже тогда, работая в «сиротстве», она внедряла в педагогический процесс некоторые черты, характерные для социального предпринимательства.

15 лет назад вместе с коллегами из педагогического коллектива Елена Толпекина зарегистрировала свою первую общественную организацию «Новое поколение».

– Идею оформиться в качестве НКО мне подкинула Ирина Владимировна Сербина, нынешний руководитель ОРОО «Центр инноваций социальной сферы». А я не понимала тогда, что это такое и зачем мне это нужно! Директор детского дома - человек более приземлённый. Он должен думать о туалетах, о мебели, о кухне... Но тем не менее я вместе с коллегами решила, что нужно попробовать. А когда ЦИСС запустил Школу социального предпринимательства, то я собрала целую команду: 9 сотрудников, младшего сына и сама пошла обучаться на первый набор. Поскольку треть коллектива получила новые знания, то мы стали думать о том как это может нам помочь при воспитании детей, живущих в детском доме. Мы решили через общественную организацию помочь нашим деткам, выпускникам, зарабатывать свои деньги.

Елена Толпекина с грустью рассказывает о том, что нынешняя система работы с сиротами нередко приводит к тому, что из детского дома выпускаются потребленцы, уверенные в том, что государство должно их всем обеспечить по гроб жизни.

– Да, по закону государство обеспечивает таких детей жильём, предоставляет льготы при поступлении в учебные заведения, оказывает и иные формы поддержки. Но я пыталась своим деткам доказать на жизненных примерах, что намного лучше всего добиваться самому и в тех или иных ситуациях уметь рассчитывать на свои силы. Я написала программу постинтернатного сопровождения детей-сирот. Через общественную организацию «Новое поколение» мы помогли выпускникам запустить несколько проектов. Особенно мои детки гордились тем, что работают в рамках социального предпринимательства.

Эти предприятия работают до сих пор. Выпускники зарабатывают на жизнь. Да, в социальном предпринимательстве нет огромных доходов, но это честная работа. Продолжает работу и «Новое поколение», хотя сама Елена Николаевна передала этот проект своим коллегам и сосредоточилась на новой тематике.





РЕЗИДЕНТЫ

А вот детский дом закрылся. В стране была принята концепция, в рамках которой считалось что большие детские дома не нужны. Несколько лет назад прокатилась волна закрытий подобных учреждений. 76 бывших воспитанников удалось устроить в семьи, а вот несколько ребятишек пришлось развести по оставшимся детским домам.

– Это было очень тяжело. Но, по правде говоря, действительно детские дома на 150 человек не нужны. У нас был именно такой, огромное здание. Целесообразнее иметь небольшие учреждения. Максимум, на 50 ребятишек, тогда атмосфера наиболее приближена к семейной, есть возможность достучаться до каждого ребёнка.

После детского дома Елена Толпекина долго не могла найти себя. Её пригласили на работу в Правительство Омской области. Ей предстояло курировать тематику сиротства. Казалось бы близкая тема.

– В Правительстве у меня, наверное, не получилось бы. Имея огромный стаж педагогической работы я понимала, что ничем другим заниматься не хочу, да и не умею. В то время я как раз познакомилась с Татьяной Ивановной Синюгиной, женой одного из тогдашних вицегубернаторов региона. И вот она мне очень помогла. Как-то спросила знаю ли я о методике Алексея Ивановича Бороздина, который работает с особенными детьми. А я тогда ничего об этом не знала, и она посоветовала поехать обучиться в

Новосибирск, – вспоминает Елена Толпекина.

Сначала «на разведку» лидер организации отправила завуча из своего детского дома. Отучившись она вернулась в Омск и сказала, что это работа очень тяжёлая и Елене Николаевне нужно самой пройти обучение, чтобы принять решение.

– Я подумала: ну что там за работа? Я 18 лет директором работала, а в сиротстве мой стаж превысил 20 лет. Ну что ещё может быть сложнее? Я поехала в Новосибирск сама, познакомилась с Алексеем Ивановичем. Так и пришла к нынешней деятельности. Достаточно быстро появилась ОРОО «С любовью к людям», началась работа.

Коллектив - главная ценность

Значимая часть коллектива — это люди, которые работали с Еленой Николаевной ещё в детском доме. Все они получили нужные знания, обучились методикам и успешно работают с особенными детьми. Выделим дефектологов Ольгу Николаевну Ломовцеву и Татьяну Владимировну Филиппову. Елена Толпекина и сама окончила дефектологический факультет, ведь она также работает с пришедшими детьми и их родителями.

– Однако это не значит, что я не хочу работать с молодыми кадрами. Я обожаю молодёжь. Вот, например, в нашей команде работает Кристина Витальевна Запольских. Яркий представитель молодого поколения, у неё в голове много интересных мыслей и идей, которые нам предстоит вопло-

тить в жизнь. Кстати, если я обучалась в первом наборе Школы социального предпринимательства, то Кристина Запольских прошла обучение в первом наборе новой образовательной акселерационной программы Омского центра инноваций социальной сферы «Школа социальных инноваций». Поэтому я ей и поручила разработку и экономический расчёт новой услуги. Ещё из молодых выделю Владу Владимировну Семёнову, АВА-тераписта. Она настолько успешно постигла специфику работы, что мы в будущем с её помощью планируем обучить нескольких специалистов и открыть целый АВА-центр, а Влада сможет курировать его работу.

Руководитель организации перечислила основных специалистов, которые работают с особенными детьми. Есть ещё воспитатели, но как правило это временные сотрудники. В работе с детьми имеющими умственную отсталость или аутизм у многих педагогов достаточно быстро происходит «выгорание». Пока ещё не удалось найти воспитателя, который проработал бы больше 2-3 лет.

– Некоторых я и сама прошу уйти. У меня музыкальный работник была: очень хороший специалист. Мне так нравилось как она работает, но через 2-3 месяца после начала занятий, она вышла из кабинета и сказала: «Я уже ненавижу этих детей!». Тогда я позвала её к себе и сказала, что нам сотрудничать нет смысла. Когда ненависть к детям пройдет, милости прошу возвращаться. При этом работала она хорошо, детки к ней тянулись, но раз такие мысли появились, то нельзя было усугублять! Как только идёт









«выгорание» у педагога, который начинает брезгливо относиться к детишкам, – то тут же нужно с ним расставаться. Ничем хорошим такая работа не закончится, – объясняет Елена Толпекина.

Кластерное взаимодействие

Елена Толпекина недавно вошла в число резидентов Омского кластера социальных инноваций, считая, -что кластер – это новый ресурс для реализации своих идей, который реально помогает реализовывать новые проектные идеи и выходить на совершенно новый уровень при минимальных затратах. В этом вопросе помогает сотрудничество социальных предпринимателей и социально-ориентированных НКО. Внутрикластерное взаимодействие по задумке руководителя организации поможет ей развивать новую услугу «Выходной для мамы». Елена Николаевна уже опробовала внедрение новинки на площадке МФДЦ «Подсолнухи», ещё одного резидента кластера:

- В МФДЦ «Подсолнухи» мы работаем в выходные дни. Думаю что в будущем распространим сотрудничество и с другими детскими центрами, входящими в Омский кластер социальных инноваций. Особенно нас интересует сотрудничество с теми организациями, у которых в выходные дни занятия не проводятся. И им выгодно предложить местному сообществу новую услугу да ещё и в нерабочее время, когда помещения простаивают, и нам удобно продвигать свои услуги в различных части города. Ведь ребенка с умственной отсталостью не такто просто привезти из одного конца

города в другой, и родителям удобнее будет найти нашу услугу в районе проживания.

Суть «выходного для мамы» в том, что родители могут практически на полдня привести своего особенного ребёнка в центр и знать, что с ним занимаются педагоги. Это время родители могут посвятить друг другу или семейным делам. А на месте постоянного пребывания организации «С любовью к людям» — в санатории «Рассвет» — будет организована модификация этой услуги — «каникулы для мамы».

– Родителям будет полезно оставить своего малыша с нашими дефектологами на все выходные, а самим уехать отдыхать, зная что их ребёнок под присмотром и занимается с педагогами. Поверьте, это необходимая услуга. Мамы и папы таких детей должны время от времени переключаться и набираться сил. Детки с умственной отсталостью бывают очень сложными. Они могут постоянно кричать, могут быть агрессивными к окружающим.

Вообще по словам Елены Николаевны 80% успеха приносит правильный контакт с родителями особенного ребёнка. Они должны принять малыша таким какой он есть. А этого добиться очень трудно:

– Когда с тобой с утра до вечера этот больной ребенок, происходит «выгорание». Это, наверное, самое сложное. Даже с детками с инвалидностью, но сохранившими интеллект, взаимодействовать проще. А ведь от родителей зависит очень многое.

Именно их позитивный настрой помогает нашим специалистам достигать вместе с детьми тех успехов, о которых я рассказывала. Родители на уровне энергетики очень влияют, поэтому их энергетика должна быть позитивной, — объясняет специалист.

Поиск партнёров в кластере значительно облегчает задачу доступности заявленной услуги. Работать на базе существующих организаций удобнее: не нужно арендовать площади, проводить ремонт, обустраиваться. Нужно лишь обеспечить готовые площадки компетентными специалистами, способными работать с такими ребятишками.

– Клиентская база за годы работы у меня сформировалась достаточно большая. Я сразу предупреждала руководителей МФДЦ «Подсолнухи», что как только мы начнем у них работать то отбоя от желающих записаться не будет. И уже в первый месяц работы люди прознали, что нас можно найти по новому адресу и стали активно приходить на консультации. К тому же руководители МФЦ отправляют к нам детей, которые ходили в их группу дополнительного образования, но вызывали тревогу у педагогов. Мы проводим консультацию с родителями ребёнка, при необходимости позанимаемся с ним, откорректируем и вернём обратно в группу детей нормы. Или продолжим наши занятия, если возникнет необходимость в дальнейшем контроле.

Руководителю организации хотелось бы, чтобы в каждом районе города работал хотя бы один такой центр. А в идеале Елена Толпекина надеется выйти и в районы области.

– Прибыль для меня важна и даже необходима для развития, но я кайфую от своей работы, от общения с детьми, от их успехов, от работы своих педагогов. Как правило у социальных предпринимателей нет отпуска, нет выходных дней. Это нормально! Потому что мне нравится моя работа. Многие друзья меня не понимают. Они думают что я каторгу детского дома променяла на ещё большую каторгу. А я с ними категорически не согласна! Могу судить по своему опыту: как правило традиционные бизнесмены не кайфуют по жизни от своего дела так. как кайфуем мы – социальные предприниматели, - подводит итог разговора Елена Толпекина.

Витамин совместной работы

В день семьи, любви и верности в Омске прошёл «Витаминный квест»

Резиденты Омского кластера социальных инноваций и социальные предприниматели Омской области организовали семейный праздник в день Петра и Февронии.



8 июля – Всероссийский день семьи, любви и верности

разгар осени трудно представить, но 8 июля, когда резиденты Омского кластера социальных инноваций решили организовать совместное мероприятие, в Омске выдалась непривычно жаркая погода, даже по летним меркам. Не смотря на испепеляющий зной десятки горожан вместе со своими детьми пришли на праздник, который был организован на площадке Дворца культуры «Рубин».

Масштабная идея

Основными организаторами праздника выступили МФДЦ «Подсолнухи» и «Центр СТЕМ», которые и предложили своим коллегам по Омскому кластеру социальных инноваций присоединиться к их начинанию.



– Идея провести такой праздник, как это обычно бывает, родилась спонтанно, – вспоминает директор «Центра СТЕМ» Елена Елисеенко. – Анастасия Зайцева и Наталия Русина, совладелицы МФДЦ «Подсолнухи» задумали провести мероприятие своего центра в День семьи, любви и верности. Они подыскивали помещение, а я им посоветовала присмотреться к площадке ДК «Рубин». Они туда съездили и поняли, что новые и свежие интерьеры этого Дворца культуры – то что нужно для планируемого мероприятия, а наличие удобной пло-

щади перед центральным входом позволило часть активностей вынести на улицу! В летнее время это стало ещё одним преимуществом. В общем, мы решили, что площади позволяют к этому празднику подтянуть в качестве партнёров и соорганизаторов весь кластер.

Активности на любой вкус

Программа мероприятия включала в себя небольшой концерт, а также мастер-классы и пробные занятия на станциях квеста.



- Мы проводим праздник «Витаминный квест». Мероприятие семейное, в первую очередь мы рады видеть детей, но и родители смогли найти для себя много интересного, – рассказала директор МФДЦ «Подсолнухи» Наталия Русина. - Тем более, что все мастер-классы и консультации со специалистами, включённые организаторами в состав «витаминного коктейля», для гостей мероприятия были бесплатными! Для организации праздника объединили усилия не только резиденты Омского кластера социальных инноваций, но и другие социальные предприниматели, которые являются выпускниками образовательных программ Омского центра инноваций социальной сферы. Мы давно и продуктивно сотрудни-





чаем с ними, и думаю, что многие из них также в будущем войдут в состав резидентов!

Коллективными авторами семейного праздника стали 9 организаций. Помимо МФДЦ «Подсолнухи», который взял на себя проведение танцевального флешмоба, уроки аква-грима и шахматный турнир и «Центра СТЕМ», который организовал занятие по рисованию 3D-ручками, на площадке, свои услуги презентовали также Центр развития интеллекта, скорочтения и ментальной арифметики «Озарение» и Школа развития эмоционального интеллекта «ЭИ дети» подготовили мастер-классы, клиника «Мастерская улыбок» научила юных омичей правильно чистить зубы и выбирать полезные для полости рта продукты питания, спортивная школа «Юниор» провела специальную

футбольную эстафету, а студия современного искусства «Радужный рисунок» выступила организатором фестиваля «Рисунок на асфальте». Во время мероприятия на площадке квеста проводились консультации с логопедами-дефектолагами.

Были предусмотрены активности и для родителей маленьких гостей праздника. Так, тренеры танцевально-оздоровительного фитнес-клуба «УСПЕХ» провели пробное занятие, были организованы консультации юристов и психолога Натальи Ефимовской.

А началась праздничная программа с небольшого концерта. На импровизированной сцене – крыльце ДК «Рубин» перед собравшимися с поэтическим номером выступили юные ученики Школы ведущих, а

коллектив «Зефир» порадовал пришедших танцевальным номером.

Кстати, зрителям предстояло и самим стать полноправными участниками семейного праздника – всех пришедших объединил танцевальный флешмоб, а после него зарядиться бодростью и позитивным настроением родителям с детьми помогло небольшое занятие с опытным фитнес-тренером.

Без футбола никуда!

Когда концерт был окончен все собравшиеся смогли пройти в прохладное фойе ДК «Рубин», где и были организованы основные станции квеста. Правда, многие предпочли остаться на улице. Палящий зной не помешал самым маленьким участникам исследовать закоулки детского лабиринта, который разместили на площади волонтёры благотворительного центра помощи детям «Радуга», а юным художникам разукрасить цветными мелками асфальт на площади у Дворца культуры. Здесь же юные любители футбола с удовольствием гоняли мяч в компании тренера из школы «Юниор».





– Наша основная задача – популяризовать футбол в городе Омске. Поэтому мы с удовольствием от-







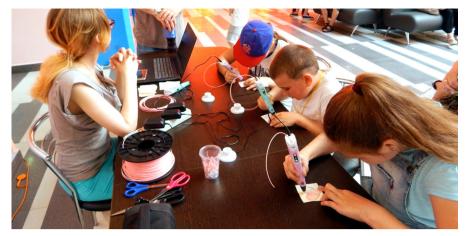


кликнулись на предложение организовать одну из станций для квеста. Подобные мероприятия мы проводим регулярно, точечно выходим на городские праздники. Дети охотно участвуют в нашей эстафете. Видно, что юное поколение любит футбол всей душой. Мы решили разместить на площади у ДК «Рубин» специальное оборудование для тренировок, чтобы наши гости праздника могли выполнить настоящие упражнения, которые мы применяем и в нашей школе на тренировках, - говорит директор школы «Юниор» Константин Шелегов. – Футбол, благодаря прошедшему в нашей стране Чемпионату Мира, находится на подъёме. Я вообще уверен, что мы недосчитались сегодня многих участников нашего праздника из-за того, что родители вместе с детишками смотрели в ночи матч нашей сборной против команды из Хорватии. Не случайно большинство пришедших ребят первым делом решили поиграть в футбол, а лишь потом посмотреть и другие активности, представленные на празднике.

Стоит отметить, что помочь более углублённому знакомству с понравившимися мастер-классами и













образовательными программами гостям праздника помогут подарочные сертификаты, которые получили все участники мероприятия. С ними можно получить скидку на занятия в любой организации, которая была представлена в «Витаминном квесте».

Начинание продолжим!

– Для нас такая форма общения с реальными и потенциальными клиентами очень интересна. Не секрет, что социальные предприниматели всегда открыты к контактам с клиентами. Поэтому такой совместный опыт организации праздников и мероприятий мы точно будем продолжать, – подводит итог работы площадки Наталия Русина. - Вообще в каждом детском центре разработан свой календарь мероприятий, и мы перед каждым праздником с резидентами кластера обсуждаем возможности объединения усилий, выбираем площадки и приглашаем к сотрудничеству коллег - социальных предпринимателей. Общие мероприятия у нас проводятся практически каждый квартал! Правда. такое масштабное событие на такой большой площадке как ДК «Рубин» про-



шло впервые. Думаю что этот эксперимент будет признан успешным, а значит можно уже не боясь браться за организацию таких масштабных праздников и впредь.

– Судя по реакции детей и взрослых такой формат праздника им очень понравился. Да и серьёзных организационных проблем удалось избежать. Ряд небольших шероховатостей не в счёт: уже на следующем празднике мы сможем их устранить, да и для зрителей и участников они, думаю, были и не заметны! – подчеркнула директор «Центра СТЭМ» Елена Елисеенко. – Хотелось бы поблагодарить руководство ДК «Рубин» за то, что нам безвозмездно предоставили помещения и поставили столы для проведения мастер-классов.

Кстати, сотрудники ДК взяли на себя и часть работы по оповещению людей. Они занимались расклейкой объявлений в окружающих ДК дворах, а социальные предприниматели размещали объявления в соцсетях. В итоге удалось привлечь по меньшей мерее 100 гостей праздника, для первого опыта это отличный результат. ●



Мобильный Айболит

Создавая успешные совместные проекты, резиденты Омского кластера социальных инноваций, как правило, учитывают мнение своих клиентов.

Отличным примером такого ответа предпринимателей на запрос потребителя стала новая услуга – мобильные медицинские выезды. В её рамках квалифицированные специалисты приходят на территорию детских образовательных центров, чтобы проводить диагностику и в последующем организовать лечение ребятишек, нуждающихся в помощи невролога и ортопеда.

ообще внедрение выездных медицинских технологий по достоинству оценено на государственном уровне. В частности, в рамках приоритетного национального проекта в области медицины этому аспекту наверняка будет уделено отдельное внимание. Поэтому можно сказать, что резиденты Омского кластера социальных инноваций вовремя отреагировали на формирующийся в обществе и государстве социальный заказ.

От диагностики до лечения

Суть совместного проекта заключается в том, что партнёры организуют выездную врачебную диагностику в частных дошкольных и детских учреждениях. В общем там, где дети не подлежат обязательной диспансеризации, как это принято, например, в муниципальных садиках, но родители заинтересованы в такой услуге.

Подразумевается в рамках выездов организовать как невроло-

гическую и ортопедическую диагностику для широкого круга детей, так, и в случае необходимости, проводить на месте лечебные процедуры для тех ребятишек, которым они необходимы.

Иными словами, услуга разбивается на несколько сеансов. Сначала врачи приезжают для проведения скринигровой диагностики. По её результатам отбираются те дети, которые нуждаются в рекомендациях и лечении. На втором этапе проводит-

ся осмотр отобранных ребятишек. Родителям предлагаются по необходимости консультации ортопеда, невролога, педиатра и аллерголога. Проще говоря, именно тех специалистов, на нехватку которых родители жаловались при анкетировании авторам услуги. После консультации родители получат рекомендации, которые всегда предполагают определение плана лечения. Его-то и проводят силами вышеперечисленных специалистов так же на базе детского учреждения.

Обкатка на практике новой услуги прошла 25 сентября в Многофункциональном детском центре «Подсолнухи». В гости к резидентам Омского кластера социальных инноваций приехали врачи из Медицинского центра «Сколиоз-Диагностика» и Центра «Возрождение человека». Эти организации также являются резидентами кластера.

Ответ на потребность



– Выездные медицинские услуги – это конкретный ответ на просьбу, ту потребность, которая есть у наших пациентов. Работая стационарно, мы столкнулись с тем, что часть наших клиентов не может просто



приехать к нам. В первую очередь речь идёт о маломобильных группах населения. А ведь они также нуждаются в получении грамотных рекомендаций, касающихся их здоровья, — рассказывает руководитель Центра «Возрождение человека» Сергей Аркадьевич Копышко.

По словам Сергея Копышко так и родилась идея предусмотреть возможность выезда на территорию пациентов. В работе над грамотной «упаковкой» услуги достаточно сильно помог опыт обучения в Школе социальных инноваций.

– В Школе я лучше стал понимать, как формулировать проект будущей услуги, как нужно правильно её представить на рынке. К тому же во время обучения удалось найти новых партнёров. Для этого мы и вступили в качестве резидентов в единственный в России Омский кластер социальных инноваций. Общение с другими резидентами приносит не только новые знания и опыт ведения своего дела, но и даёт возможность находить взаимовыгодную форму сотрудничества. И вот с коллегами из Медицинского центра «Сколиоз-Диагностика» мы решили, что выездную модель на первом этапе лучше всего предложить организованным детским группам.

Лучший возраст для корректировки

Действительно, в этом сегменте услуги подобного профиля особенно востребованы. Родители уделяют максимум внимания здоровью своих детей. При этом они, находясь на работе, часто не могут записаться в существующие медицинские организации. Для этого им нужно либо вести детей к медикам вечером после рабочего дня, либо отпрашиваться у начальства. Но при этом они устраивают своих детей в детские сады, на образовательные и спортивные кружки, в группы продлёнки после школы. И если врачи будут сами приходить в такие организованные детские коллективы, то от этого выиграют все участники процесса.



- Выездными услугами мы занимаемся достаточно давно, - со своей стороны подчеркнула один из руководителей МЦ «Сколиоз-Диагностика» Марина Александровна Стёпкина. – По существу на протяжении всех 20 лет работы нашего центра. Но именно сейчас пришло понимание. что проблемы со здоровьем у наших пациентов имеют комплексную природу, и нам одним со всеми причинами болезней не разобраться. Здоровых детей, к большому сожалению, с каждым годом становится всё меньше. Часто бывает, что к ортопедам приводят ребятишек по рекомендации психологов и неврологов, а мы отправляем часть своих пациентов к этим специалистам. А значит, для решения большего спектра проблем мы просто нуждаемся друг в друге. Большинство частных медицинских центров имеют свой достаточно узкий профиль. А значит здесь не обойтись без объединения усилий, что и демонстрирует данный совместный проект.

По словам Марины Стёпкиной, авторы проекта не случайно начали с внедрения своей услуги именно в детских садах и центрах. Чем в более раннем возрасте пациента специалисты озадачатся решением проблем со здоровьем, вовремя перейдут к лечению, – тем успешнее и эффективнее



- У малышей проблемы со здоровьем не такие запушенные, и можно успеть к школе их откорректировать. В итоге мы затратим меньше труда и времени, потребуется меньше родительских средств, - объясняет Стёпкина. - Реализация проекта началась в конце сентября. Для развития услуги многое зависит от заинтересованности родителей и, главное, администрации детских центров. Как показывает опыт, если есть интерес у самих педагогов и руководителей учреждений, то они могут убедить

родителей в необходимости услуги. Особенно когда речь идёт о здоровье детей.

Современные технологии

В день «премьеры» услуги в МФДЦ «Подсолнухи» на диагностику от центра «Возрождение человека» приехали реабилитолог Владимир Михайлович Бизюков и невролог Дмитрий Владимирович Дробитко, от МЦ «Сколиоз-Диагностика» исследованием детей занималась сама Марина Александровна Стёпкина.



ми. Здесь установлено специальное оборудование, которое сканирует позвоночник ребёнка световыми лучами, и результат тут же появляется на экране монитора специалиста. Похожий сканер применяется для обследования стоп малышей. Получив эти данные, Марина Александровна может делать выводы о здоровье ребёнка и определить нуждается ли он в дальнейших консультациях и лечении.

В помещении, где работают неврологи, наоборот очень светло. На столе стоит специальный аппарат, который и используется для скрининговой диагностики пациентов. После небольшой беседы со специалистом, на голову юным посетителям «Подсолнухов» прикрепляются специальные электроды, и компьютерная программа может анализировать ситуацию.

– У нас происходит аппаратная диагностика на уникальном оборудовании, которое позволяет оценить функциональные возможности мозга, найти склонности к каким-то патологическим процессам, определить очаг, в котором сосредоточен процесс развития потенциальной болезни, – рассказывает Сергей Копышко. – Аппарат позволяет определить существует ли оксидантный стресс в структурах головного мозга.

Отметим, что в работе применяется отечественная разработка. Оборудование замеряет электрические потенциалы с определенных участков головного мозга и помогает доктору видеть как происходят обменные процессы в тех или иных структурах и участках головного мозга. Эти данные обрабатываются специальной программой, которая выводит на экран итоговые сведения.

В результате врачи получают стартовую картину обследования. Важно отметить, что оборудование позволяет ловить процесс на самой ранней стадии, когда еще нет органических проявлений. А ведь всем понятно, что чем раньше начато лечение – тем лучше будет результат!

Исследовано на себе

– Сегодня я привела внуков на эту диагностику. Сама я живу недалеко от детского центра «Подсолнухи», хорошо, что вовремя удалось увидеть

объявление о том, что такое обследование будет проводиться, – рассказывает бабушка юных пациентов Галина Анатольевна. – Причём накануне я сама пришла в «Подсолнухи», чтобы уточнить насколько профессионально организована данная медицинская услуга. Здесь меня убедили, что приём ведут очень квалифицированные специалисты. В общем, на семейном совете было принято решение, что нужно обязательно участвовать. Это же очень удобно: везти детей никуда не надо, раз живём рядом, да и цена услуги вполне подъёмная.

Кстати, в первый день реализации проекта опробовать на себе новую услугу решила одна из соучередителей МФДЦ «Подсолнухи» Анастасия Александровна Зайцева.

– Поскольку мы впервые работаем с данными медицинскими услугами, то я просто обязана была проверить их на себе. И скажу, что полученные данные мне пригодятся. Я стараюсь следить за своим здоровьем, постоянно посещаю обследования, но с таким аппаратом, который привезли из центра «Возрождение человека», мне контактировать ещё не приходилось. Как я понимаю, отдалённым аналогом такого обследования является исследование на МРТ. Но МРТ предполагает довольно-таки дорогостоящую и сложную процедуру. Для детей так и вовсе она может оказаться утомительной. В общем, я могу рекомендовать не только детям, но и их родителям данную процедуру. У нас же семейный центр, а значит, мы готовы предоставить услугу не только ребятишкам, но и их родителям и даже бабушкам и дедушкам.

Выгодные условия

По словам директора МФДЦ «Подсолнухи» Наталии Русиной такой проект для семейного центра оказался очень важным. Родители уделяют особое внимание заботе о здоровье своих детей и такой медицинский аспект работы детских центров востребован.



– Родителей интересует не только общее развитие, спортивные секции и интеллектуальные занятия, нужно уделять внимание ещё и здоровью ребенка. Понятно, что взрослые заняты в рабочее время, вписать в график посещение даже частной медицинской организации не так-то просто. Да и везти ребёнка в другую часть города бывает слишком хлопотно. А раз уж у нас в Кластере есть возможность наладить взаимодействие с медицинскими центрами, то мы решили пригласить специалистов на свою территорию. Кабинетов у нас достаточно и есть возможность наладить комфортную работу медиков с ребёнком в регулярном режиме, - объясняет Наталия Валерьевна.

По словам руководителя детского центра коллеги по Кластеру, занимающиеся медицинскими услугами, предложили достаточно льготные условия: мало того, что они сами приезжают в детскую организацию, так и их ценовая политика вполне прием-

лема, что выгодно всем участникам проекта. В первую очередь родителям.

– Дети, которые занимаются у нас постоянно, конечно, практически все пройдут обследование у специалистов. Но есть родители, которые специально ради диагностики, привели к нам сегодня своих ребятишек. О появлении новой услуги мы специально их оповестили в рассылке. Если же мы разместим ещё более масштабную рекламу, то нам придётся медиков поселить в центре на неделю! За один день потребности всех родителей нашего района мы реализовать не сможем, – рассказывает Наталия Русина.

У услуги есть будущее!

При этом руководитель «Подсолнухов» отмечает, что в случае успешного пилотного взаимодействия авторы совместного проекта в будущем могут обсудить возможность открытия медицинского кабинета на постоянной основе. Например, за специалистами будут закреплены определённые дни, в которые они смогут вести приём для жителей близлежащего района. Но пока эта новация лишь в планах.

– Сначала мы пришли в МФДЦ «Подсолнухи», продолжим работать в сети детских садов «Карапузик», а вообще у нас достаточно серьёзные планы развития. Тем более, что в Кластере есть много резидентов, занимающихся дополнительным образованием детей, и думаю, что в этих детских садах и центрах наше предложение будет также пользоваться спросом, – продолжает Сергей Копышко.

По планам организаторов каждый месяц выездная услуга будет проводиться как минимум в двух детских учреждениях. На старте проекта это оправданные проектные мощности, с расширением сильно спешить не стоит. Ведь, как отмечено выше, помимо собственно диагностики проект предполагает консультирование и даже лечение проблемных ребят на базе их учебного учреждения. А это сильно влияет на график рабочего времени привлечённых врачей. Одновременно лечить многих ребят в разных детских садах врач просто не сможет. Однако в случае успеха всегда можно и увеличить объём работы за счёт привлечения дополнительных специалистов.



Уважаемые читатели дайджеста и резиденты Омского кластера социальных инноваций!

Издание, которое вы держите в руках, - информационный бюллетень о жизни Омского кластера социальных инноваций и деятельности социальных предпринимателей в Омской области.

Данный номер не простой, а скорее праздничный. Он предназначен для распространения на VIII Международном форуме социальных предпринимателей и инвесторов «ИННОСИБ-2018». Более того, в этот раз наш дайджест представлен в двух версиях: русскоязычной и в переводе на английский язык. Это сделано для того, чтобы о новостях и успехах омского социального предпринимательства узнали не только гости Форума, приехавшие в Омск со всей страны, но и участники, представляющие 18 стран мира!

В этот раз, как и всегда, журнал рассказывает о деятельности резидентов Кластера, презентует их успехи и анонсирует все происходящие в жизни кластера события. Поэтому и впредь редакции не обойтись без помощи наших уважаемых коллег – резидентов кластера и социальных предпринимателей Омской области!

Мы ждём ваши письма, рецензии, замечания и предложения по электронной почте aleks.nabatov@yandex.ru.

На этот же адрес просим вас присылать и фотографии, новости, анонсы, любые материалы, которые могут рассказать о событиях, происходящих в жизни резидентов и социальных предпринимателей. На их основании мы сможем разнообразить рубрикацию издания, больше рассказать о каждом совместном проекте, каждой пакетной услуге, которые разрабатываются в недрах Омского кластера социальных инноваций, поведать читателю о складывающихся связях между резидентами и о новостях каждого участника кластера.

Дайджест планируется выпускать 4 раза в год. В преддверии VIII Международного форума социальных предпринимателей и инвесторов «ИН-НОСИБ-2018» свет у видел третий номер журнала. А значит, следующий, последний в году выпуск, будет посвящён в первую очередь репортажам с площадок представительного омского Форума! Увидимся в декабре!

С уважением и надеждой на плодотворное сотрудничество, редакция дайджеста новостей Омского кластера социальных инноваций.

ОМСКИЙ КЛАСТЕР СОЦИАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ Дайджест новостей о деятельности социальных предпринимателей Омской области №3, 2018 год. Автор текстов и ответственный за выпуск - Александр Набатов Дизайнер-верстальщик - Мария Усинова

АНО «Омский центр инноваций социальной сферы» 644043, г. Омск, ул. Чапаева, 111, кабинет 106 Тел. 8 (3812) 90-46-16 E-mail: rc-omsk@yandex.ru www.cissinfo.ru/klaster-socialnyh-innovacij/ Отпечатано 000 «ИнСТ» 644043, г. Омск, ул. Чапаева, 111, кабинет 102 Омский кластер (1984) 13812 90-46-12 Тираж 200 экз.

Схема кластера



Другие проекты Омского ЦИСС:



ШКОЛА СОЩИАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ -

аксеперационная образовательная программа, для лидеров социальных проектов, резлизуемая на средства Фонда президентских грантов.



ОМСКАЯ ШКОЛА СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМА-ТЕЛЬСТВА -

в 2018 году Школа примет совокулно более 100 омичей и жителей области, планируется организовать 5 наборов слушателей, организовтаь 8 просветительских свиинаров в районых области.



ПРОГРАММА «ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ МУНИ-ЦИПАЛЬНЫМ ОБРА-ЗОВАНИЕМ» -

проект, основанный на взаимодействии инициаторов социальных проектов и органов власти в районах Омокой области. Реализуется при поддержке Главного управления внутречней попитики Омокой области.



VIII МЕЖДУНАРОД-НЫЙ ФОРУМ СОЦИАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И ИНВЕСТОРОВ «ИННОСИБ-2018»

намечен на октябрь 2018 года. Предъдущий Форум состоился в Омоке с 18 по 20 октября 2017 года. Участниками мероприятия стали сявще 1,000 человек из 21 субъекта РФ и 9 зарубежных стран.



РЕГИОНАЛЬНЫЙ РЕСУРСНЫЙ ЦЕНТР ДЛЯ НЕКОММЕРЧЕ-СКИХ ОТВЕМИНАТИВ КИХАПИК УСПЕХУ»

Создан Общественной палатой Омской областию партнерстве с Омской центром инноваций в социальной офере при поддержие Правительства Омской области с целью поддержия гражданских инициатив на территории региона.







Россия. г. Омск, ул. Чапаева, 111, каб. 106 8 (3812) 90-46-16 Пн-Пт. с 10.00 до 17.00

ещение о создании Омского кластера социальных инноваций принято в 2015 году на V Международном Форуме социальных предпринимателей и инвесторов «Инносиб-2015».

Партнерами по созданию кластера социальных инноваций стали Министерство экономики Омской области и автономная некоммерческая организация «Омский центр инноваций социальной сферы».

Кластер представляет собой модель объединения социальных предпринимателей, организаций и учреждений с целью предоставления комплексных, доступных услуг гражданам, которые не предоставляются государственными учреждениями. В настоящее время кластер инноваций социальной сферы представляет собой взаимодействие двух производственных площадок:

- Школы социального предпринимательства, результатом которой являются стартовавшие социальные бизнесы (Первая производственная площадка).
- 2. Межкластерное объединение, обеспечивающее взаимодействие, создание и поддержку совместных проектов участников кластера, в котором 25 участников кластера социальных инноваций, в том числе 19 резидентов, 2 организации инфраструктуры, 3 аутсорсинговых организации, 1 высшее учебное заведение (Вторая производственная площадка).

www.cissinfo.ru/klaster-socialnyh-innovacij



Министерство экономики Омской области

r. Owck, yr. Kp. Flyts, 53 Ten. +7 (3812) 24-03-95, +7 (3812) 24-64-09

www.mec.omskportal.ru



Центр правовых стратегий «ЛЕКОФОРТ»

г. Омек, ул. М. Жукова, 187. Тел. +7 (3812) 21-82-14. моб. +7 (913) 628-05-45. фэкс. +7 (3812) 21-82-14. www.lexfort.ru



Омокий государственный университет им. Ф.М. Достоевского

r. Ouck, np. Maps, 55a Ten. +7 (3812) 67-01-04 dask: +7 (3812) 22-36-41 www.omsu.ru



000 «Инновационные Социальные Технологии»

г. Омок, ул. Чапаева,111, оф.102, каб. 105, 107, 108 тел. +7(3812)90-46-16 www.cissinfo.ru/inst

29

количество резидентов 35

количество совместных проектов **2286**

пользователя услуг ежедневно >73.7

вложенных средств резидентами (млн рублей)